UNIMOT AVIA

Największa w Polsce niezależna
grupa paliwowo-energetyczna

The largest independent
fuel and energy group in Poland

Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy UNIMOT za 3Q26

Consolidated Financial Results of the UNIMOT Group for 3Q26



18 listopada 2026 r. / *18 November 2026*

AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
   Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
   Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
   Financial results by segment
4. Załączniki
   Appendices



PODSTAWOWE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE W 3Q26
KEY FINANCIAL AND OPERATIONAL DATA IN 3Q26

Przychody ze sprzedaży
Revenues on sales

6 068 mln zł

EBITDA skorygowana**
*Adjusted EBITDA***

136 mln zł

EBITDA*

293 mln zł

Zysk netto skorygowany
Adjusted net profit

26,4 mln zł

Wolumen sprzedaży paliw ciekłych
Liquid fuel volume

545 tys./thous. m3

Wolumen sprzedaży gazu LPG
LPG sales volume

67 tys./thous. Mg

Wolumen sprzedaży gazu ziemnego
Natural gas sales volume

555 GWh

Wolumen sprzedaży energii elektrycznej
Electricity sales volume

634 GWh

Stacje AVIA
AVIA stations

Liczba stacji AVIA
Number of AVIA stations

152

Wolumen sprzedaży paliw na stacjach
Sales volume at stations

110 tys./thous. m³



** EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization; ** Adjusted EBITDA, EBITDA (S): EBITDA adjusted for the impact of valuation of liquid and gaseous fuels reserves and other energy products, time shifts of costs and revenues related to liquid and gaseous fuels trade and other energy products, as well as other non-recurring events;*

WYNIKI WEDŁUG OBSZARÓW STRATEGICZNYCH W 3Q26
RESULTS BY STRATEGIC AREAS IN 3Q23

Główne obszary działalności / *Key areas of activity*

EBITDA (S) = 94,9 mln zł



PALIWA
FUELS



BIOPALIWA
BIO-FUELS



GAZ LPG
LPG



PALIWA STAŁE
SOLID FUELS



PALIWA LOTNICZE
AVIATION FUELS



BITUMEN
BITUMEN

Segmenty według sprawozdawczości: Paliwa ciekłe, LPG, Paliwa stałe, Bitumen
Segments by reporting: Liquid fuels, LPG, Solid fuels, Bitumen

Logistyka / *Logistics*

EBITDA (S) = 42,1 mln zł



TERMINALE PALIWOWE
FUEL TERMINALS



STACJE PALIW
PETROL STATIONS



LOGISTYKA KOLEJOWA
RAIL LOGISTICS

Segmenty według sprawozdawczości: Infrastruktura i logistyka (bez RCEkoenergia) i Stacje Paliw
Segments by reporting: Infrastructure and Logistics (exclud. RCEkoenergia) and Petrol stations

Segmenty przejściowe i transformacyjne / *Transition and transformation segments*

EBITDA (S) = -0,6 mln zł



GAZ ZIEMNY
NATURAL GAS



OZE
RES



ENERGIA ELEKTRYCZNA I CIEPŁO
ELECTRICITY AND HEAT



BIOPALIWA
BIO-FUELS

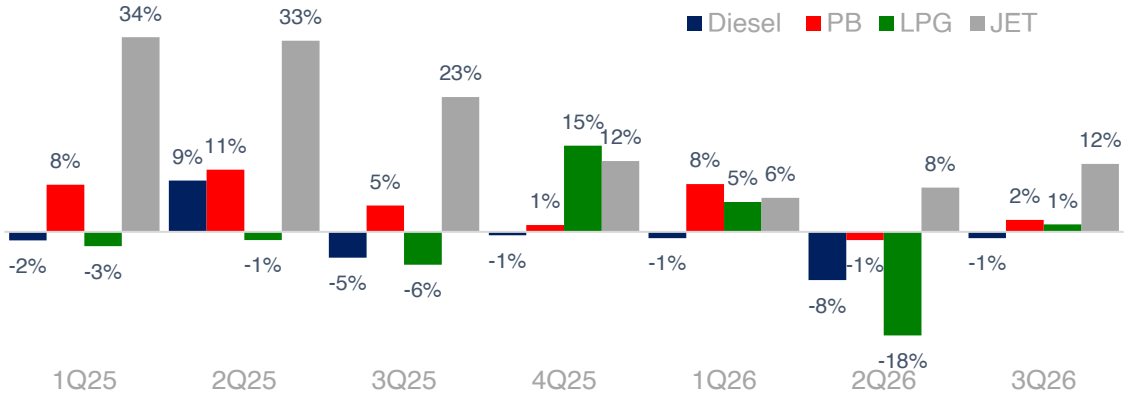
Segmenty według sprawozdawczości: Gaz ziemny, OZE, Energia elektryczna i RCEkoenergia
Segments by reporting: Natural gas, RES and RCEkoenergia

OTOCZENIE RYNKOWE
MARKET ENVIRONMENT

Notowania cen oleju napędowego [USD/T]
Quotations of diesel [USD/T]



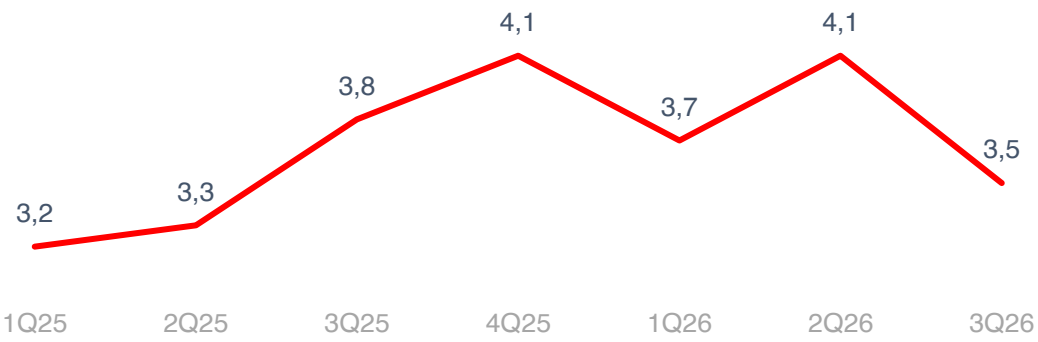
Dynamika konsumpcji paliw w Polsce r/r
Fuel consumption rends in Poland YoY



Notowania cen LPG (Propane ARA) [USD/T]
Quotations of LPG (Propane ARA) [USD/T]



PKB / *GDP* [%]



Źródła: Platts, Argus, POPIHN, GUS, wyliczenia własne / Sources: Platts, Argus, POPIHN, GUS, own calculations

AGENDA

1. Podsumowanie kwartału

   Summary of the quarter

2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT

   Financial results of the UNIMOT Group

3. Wyniki finansowe po segmentach

   Financial results by segment

4. Załączniki

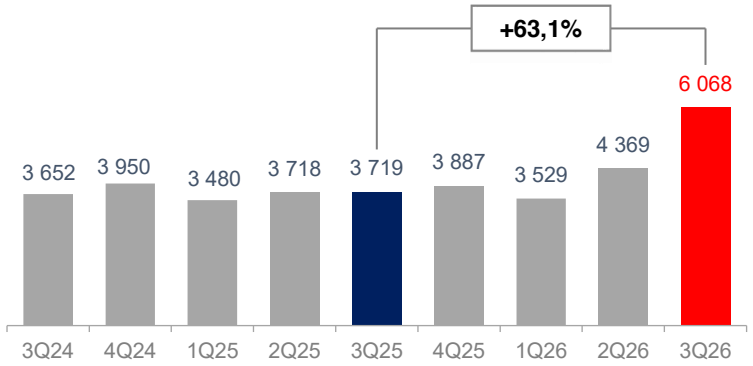
   Appendices



DANE FINANSOWE
FINANCIAL DATA

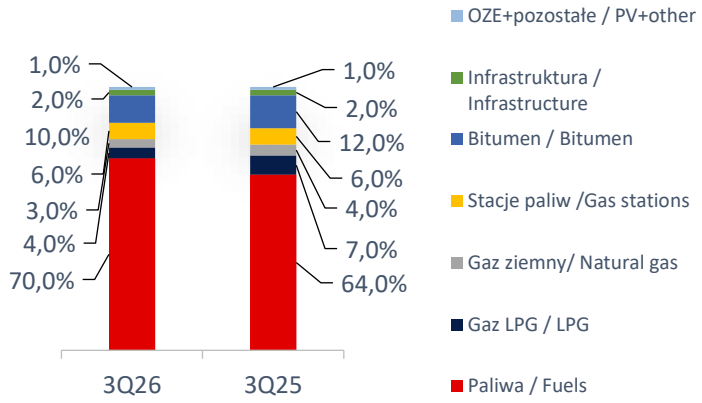
Przychody ze sprzedaży [w mln zł]

Total revenues [PLN million]



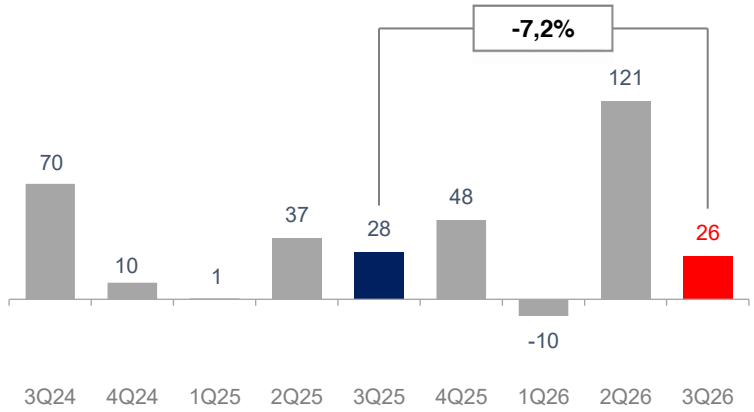
Struktura przychodów ze sprzedaży

Revenues on sales breakdown



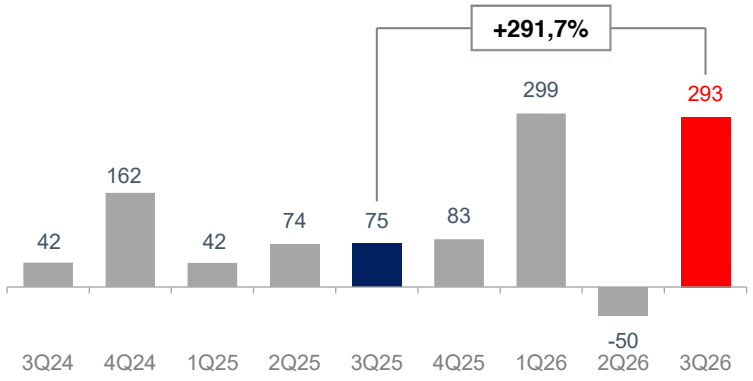
Zysk netto (S) [w mln zł]

Net profit (S) [PLN million]



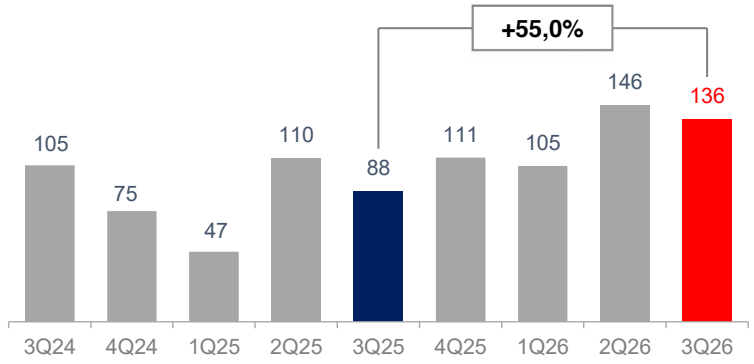
EBITDA [w mln zł]

EBITDA [PLN million]



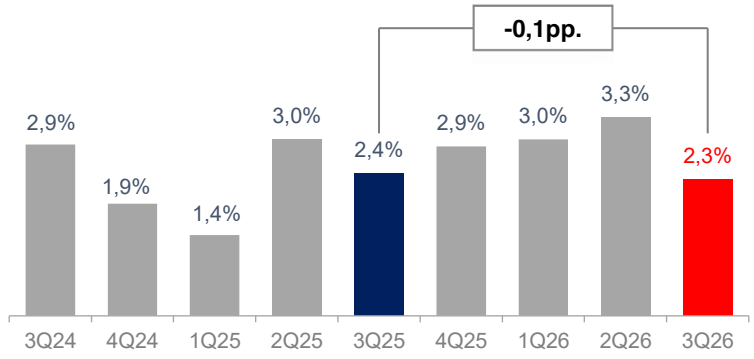
EBITDA (S) [w mln zł]

Adj. EBITDA [PLN million]



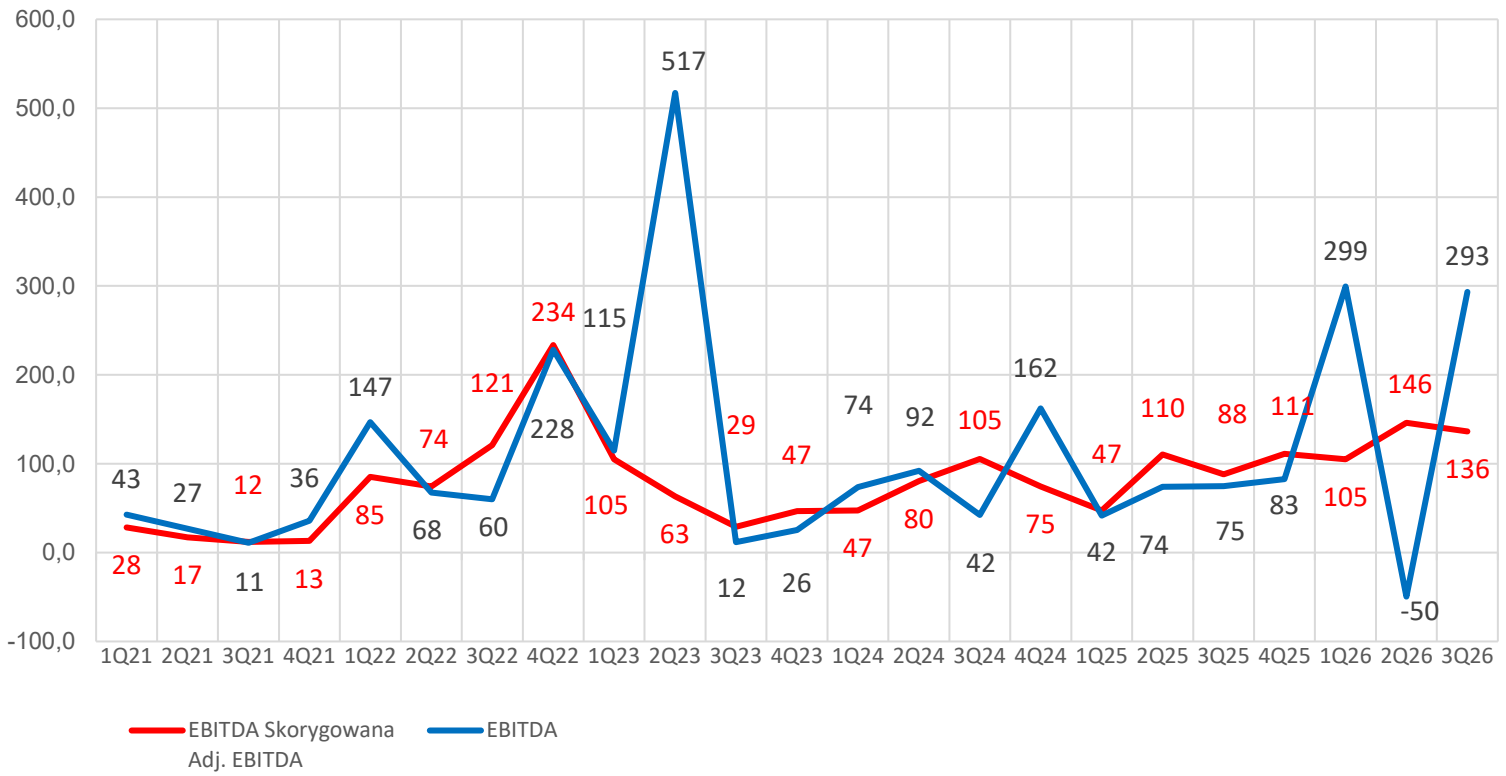
Marża EBITDA (S)

Adj. EBITDA margin



EBITDA VS. EBITDA SKORYGOWANA
EBITDA VS. ADJUSTED EBITDA

EBITDA (S) vs. EBITDA *[mln zł / PLN million]*



Różnice EBITDA (S) i EBITDA w 3Q26

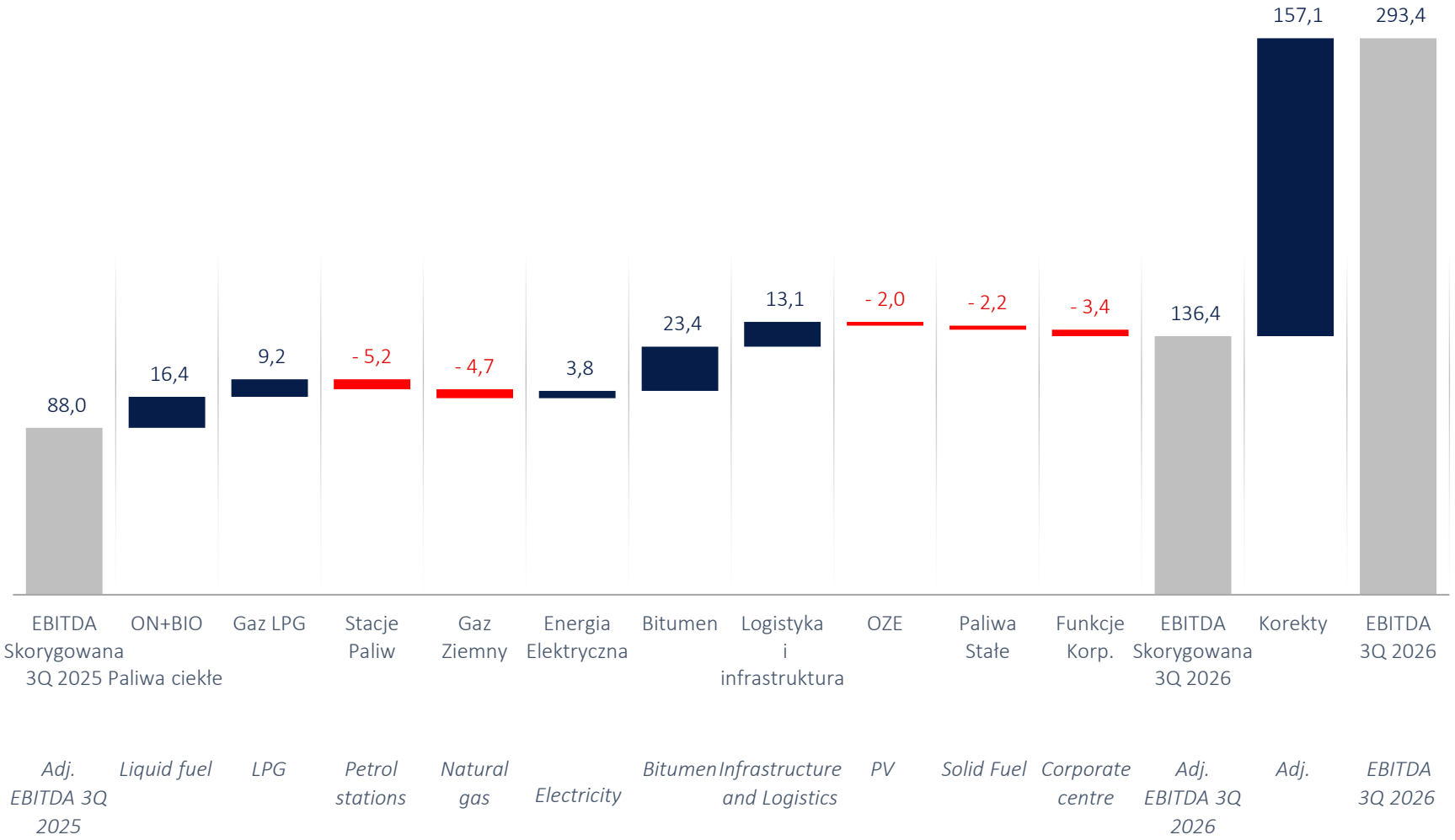
Differences between Adj. EBITDA and EBITDA in 3Q26

Korekty: */ Adjustments* [-157,1 mln zł */ PLN million*]:

- Korekty wyceny księgowej zapasów obowiązkowych paliw ciekłych oraz przesunięcie w czasie kosztów logistyki (-145,8) */ Adjustments for book valuation of compulsory reserves liquid fuels as well as time-shifting of logistics costs. (-145,8)*
- Korekta wyceny instrumentów finansowych, rachunkowość zabezpieczeń (-12,3) */ Adjustment for valuation of financial instruments, hedge accounting (-12,3)*
- Pozostałe (1,1) / *Others (1,1)*

GŁÓWNE ZMIANY WYNIKÓW SKONSOLIDOWANYCH R/R
PRIMARY CHANGES IN CONSOLIDATED RESULTS Y/Y

3Q26 [w mln zł / *in PLN million*]



EBITDA skorygowana w 3Q26: *Adj. EBITDA in 3Q26*: 136,4 mln zł	
Paliwa ciekłe/ *Liquid fuel*	34,41
Gaz LPG / LPG	-5,16
Stacje Paliw / *Petrol stations*	1,30
Gaz Ziemny / *Natural gas*	-4,30
Energia elektryczna / *Electricity*	4,14
Bitumen / *Bitumen*	73,22
Infrastruktura i Logistyka / *Infrastructure and Logistics*	45,23
Fotowoltaika / *Photovoltaics*	-1,52
Paliwa Stałe / *Solid Fuel*	0,19
Centrum korp. / *Corporate centre*	-11,12

ZADŁUŻENIE I FINANSOWANIE
DEBT AND FINANCING

Linie kredytowe na 30.09.2026 / *Credit lines as at 30.09.2026*

Główne banki *Major banks*	Łączny limit kredytowy *Total credit limit*	Główne kowenanty (zależne od banku) *Major covenants (bank-dependent)*	Odnowienie *Renewal*
mBank, Bank Millennium, PKO BP, BOŚ, ING BŚ, RBI AG; BCP Bank, PEKAO SA	1 254,6 mln PLN (1 254,6 mln PLN)*	Wskaźnik płynności bieżącej; EBITDA/odsetki; Wskaźnik kapitałów własnych do sumy bilansowej; Wskaźnik długu netto pomniejszonego o wycenę zapasu obowiązkowego do EBIDTA skorygowana; *Current liquidity ratio; EBITDA/interests; Equity to total balance sheet ratio; Net debt less obligatory reservs value to adjusted EBITDA ratio;*	Główne linie kredytowe odnawiane corocznie lub co 2 lata. *Main credit facilities are renewed every year or every 2 years.*

Zadłużenie na 30.09.2026 / *Debt as at 30.09.2026*
[mln zł / mm*PLN*]

Całkowite bankowe zadłużenie z tyt. linii kredytowych *Total bank debt in credit lines*	707,9 mln PLN
Zobowiązania w ramach linii Trade Finance/ *Trade Finance facilities utilisation*	0,0 mln PLN

Wskaźniki finansowe na danych skonsolidowanych
Consolidated level Financial Covenants

Płynność bieżąca *Current liquidity ratio* >=1.0	1,15
Kapitały własnych do sumy bilansowej *Equity to balance sheet total ratio >=20%*	28,0%
EBITDA/odsetki *EBITDA/interests >= 2.25*	6,11
(Net debt – obligatory reservs)/Adjusted Ebidta <= 3,5	0,71

Dostateczne limity kredytowe i wysoka płynność
Sufficient credit limits and high liquidity

Utrzymujemy najwyższy jakościowo poziom współpracy z ubezpieczycielami: Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface, Hestia przy wsparciu brokerskim ze strony AON

We maintain top quality level of cooperation with the insurers: Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface, Hestia with the brokerage support from AON

** z uwzględnieniem linii uncommitted trade finance finansujących wybrane kontrakty zakupowe / including uncommitted trade finance facility for financing selected purchase contracts*

AGENDA

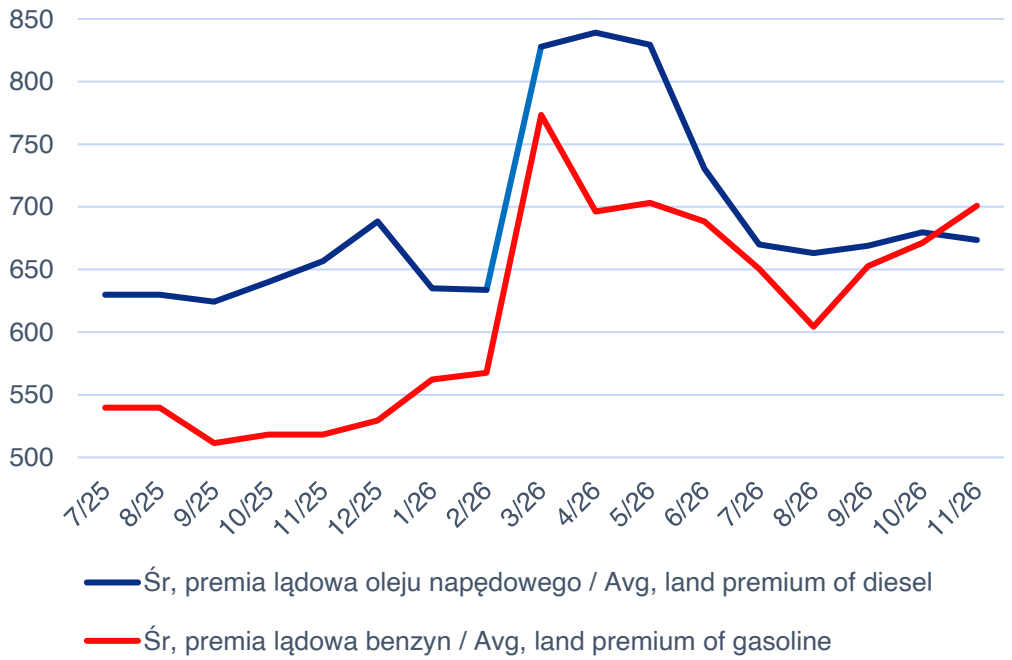
1. Podsumowanie kwartału
   Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
   Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
   Financial results by segment
4. Załączniki
   Appendices



PREMIA LĄDOWA I ZMIANA KOSZTÓW UNIMOT
LAND PREMIUM AND CHANGE OF UNIMOT's COSTS

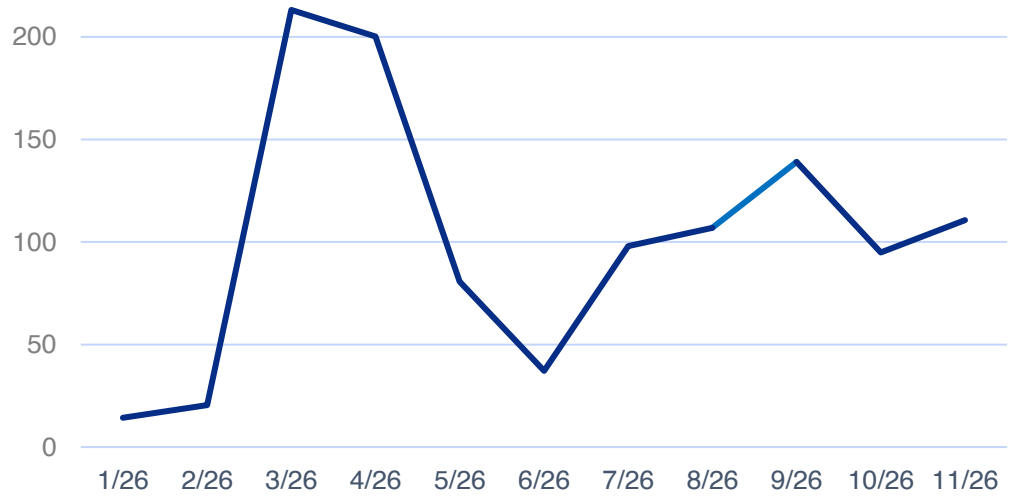
Szacunkowa średnia miesięczna premia lądowa oleju napędowego i benzyn [zł/m^3]

Estimated monthly avg. land premium of diesel and gasoline [PLN/m^3]



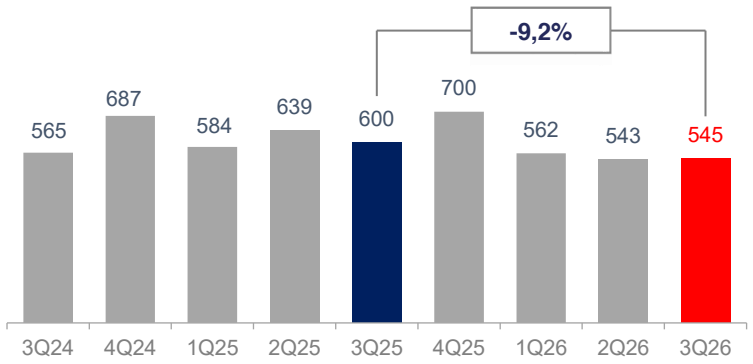
Olej napędowy – 2M backwardation [USD/T]

Diesel – 2M backwardation [USD/T]

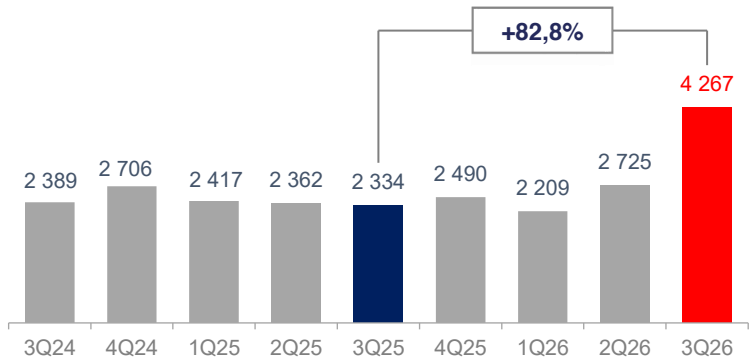


SEGMENT PALIWA CIEKŁE / *LIQUID FUEL SEGMENT*

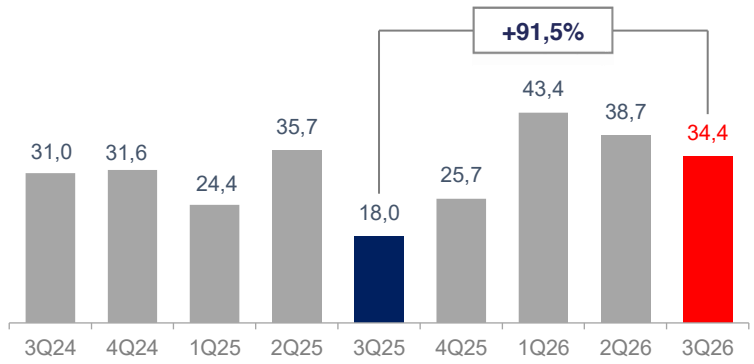
Wolumeny sprzedaży [w tys. m^3]
Sales volumes [thousands of m^3]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



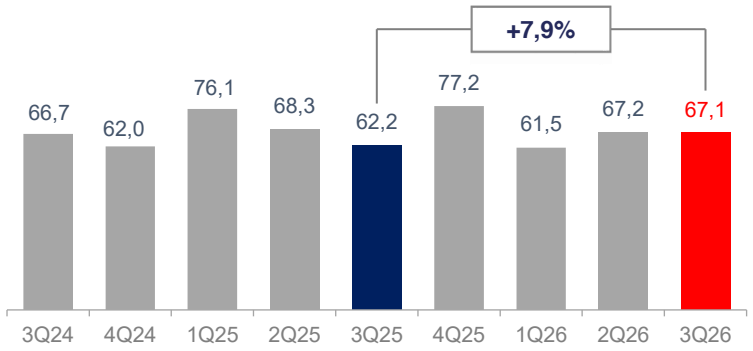
- Biopaliwa: istotny wkład w wyniki segmentu dzięki uruchomieniu produkcji biokomponentów / *Biofuels: a significant contribution to the segment's results thanks to the launch of biocomponent production*
- Dostawy do Schwedt: rozpoczęcie w lipcu 2026 r. dostaw ropy naftowej do rafinerii PCK – istotny czynnik wzrostu przychodów segmentu w 3 kwartale / *Supplies to Schwedt: commencement in July 2026 of crude oil supplies to the PCK refinery – a key driver of the segment's revenue growth in the third quarter*
- Kontrakty z niemieckimi rafineriami zwiększająca odporność Grupy na zmienność rynku / *Contracts with German refineries enhancing the Group's resilience to market volatility*
- Premia lądowa: utrzymująca się na niskim poziomie ok. 670 zł/m³ => brak opłacalności importu oleju napędowego / *Land premium: remaining at a low level of approx. 670 PLN/m³ => diesel imports are unprofitable*
- Backwardation: silne, niespotykane wcześniej do 486 USD/t (ok. 1 920 zł/t) / *Backwardation: a strong, unprecedented reaching up to USD 486/t (approx. PLN 1,920/t)*
- Koszty operacyjne: wzrost kosztów finansowania zapasów obowiązkowych i kapitału obrotowego / *Operating costs: an increase in the cost of financing mandatory stocks and working capital*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

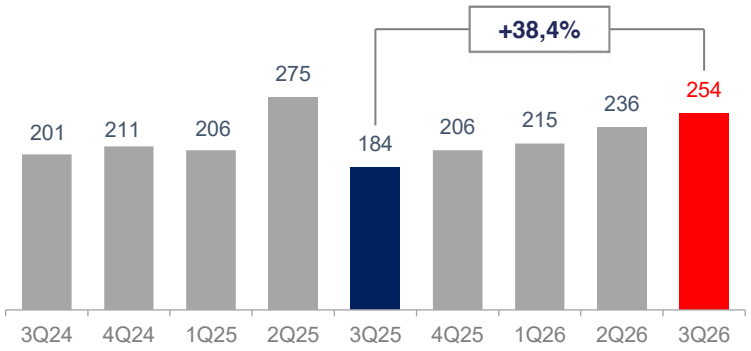
- Otoczenie regulacyjne: potencjalny wpływ podatku od nadzwyczajnych zysków ze sprzedaży paliw, planowanych zmian CIT (w tym podwyższonych stawek dla wybranych dużych podmiotów), wzrostu opłat koncesyjnych i kosztów realizacji NCW / *Regulatory environment: the potential impact of the tax on extraordinary profits from fuel sales, planned changes to corporation tax (including higher rates for selected large entities), increases in concession fees and the costs of implementing the NIT*
- Perspektywy i ryzyka: dalsza presja na premie lądowe, zmienność cen paliw i backwardation, sytuacja geopolityczna, rosnąca konkurencja oraz zmiany podaży i popytu na rynku europejskim / *Outlook and risks: further pressure on land premiums, volatility in fuel prices and backwardation, the geopolitical situation, growing competition, and changes in supply and demand on the European market*

SEGMENT LPG / *LPG SEGMENT*

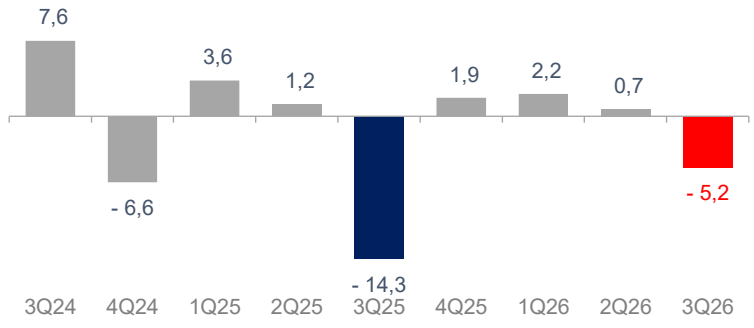
Wolumeny sprzedaży [w tys. ton]
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



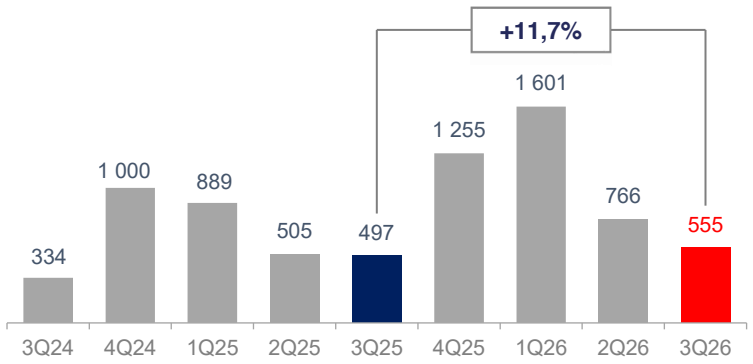
- Spadek konkurencyjności LPG: mechanizm CPN, obejmujący benzynę, ale nie LPG, doprowadził do pogorszenia relacji cen benzyny i LPG/ *Lower competitiveness of LPG: the CPN mechanism, which covers petrol but not LPG, has led to a deterioration in the price ratio between petrol and LPG*
- Zmiana kierunków dostaw: obowiązujący od 26 stycznia 2026 r. całkowity zakaz importu rosyjskiego LPG do UE (w tym izobutanu i n-butanu), wymuszający dalszą dywersyfikację źródeł zaopatrzenia / *Change in supply routes: a total ban on imports of Russian LPG into the EU (including isobutane and n-butane), effective from 26 January 2026, forcing further diversification of supply sources*
- Sytuacja geopolityczna: konflikt na Bliskim Wschodzie powodujący dużą zmienność cen surowców i produktów energetycznych oraz niepewność na rynkach / *Geopolitical situation: the conflict in the Middle East causing high volatility in the prices of raw materials and energy products, as well as uncertainty in the markets*
- Wysokie koszty logistyki: konieczność zmiany kierunków dostaw i wykorzystania zachodniego łańcucha logistycznego, w tym infrastruktury przeładunkowej w Niemczech / *High logistics costs: the need to change supply routes and utilise the western logistics chain, including transhipment infrastructure in Germany*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

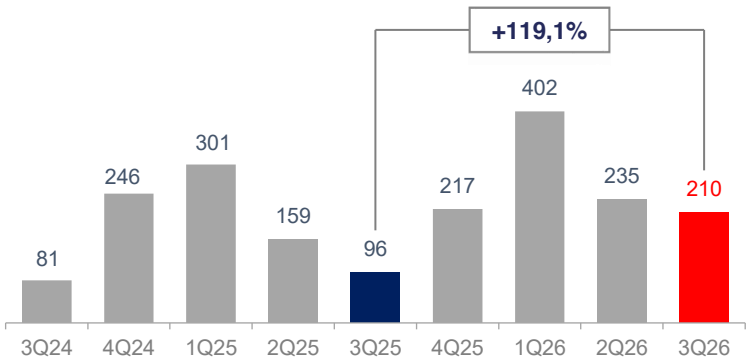
- Utrzymywanie się wysokich cen gazu ziemnego i potencjalny wzrost popytu na LPG ze strony odbiorców przemysłowych / *Persistently high natural gas prices and a potential increase in demand for LPG from industrial customers*
- Ryzyko zakłóceń w łańcuchach dostaw w związku z przedłużającym się konfliktem na Bliskim Wschodzie / *The risk of disruptions to supply chains due to the prolonged conflict in the Middle East*
- Wprowadzenie kolejnych regulacji dotyczących maksymalnych cen detalicznych paliw, nieobejmujących LPG / *The introduction of further regulations on maximum retail prices for fuels, excluding LPG*
- Wysokie koszty dywersyfikacji łańcuchów dostaw, w tym wykorzystania terminala przeładunkowego w Niemczech / *High costs of diversifying supply chains, including the use of a transhipment terminal in Germany*

SEGMENT GAZ ZIEMNY / *NATURAL GAS SEGMENT*

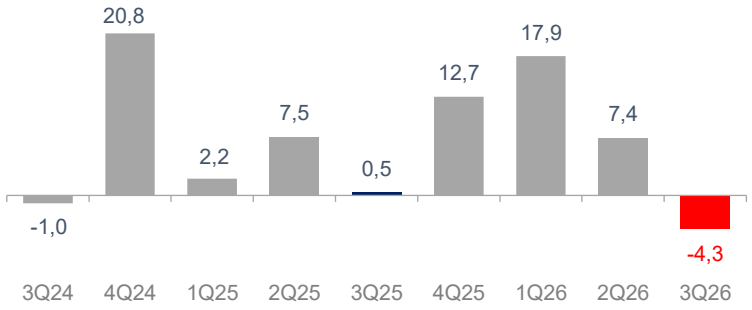
Wolumeny sprzedaży [GWh]
Sales volumes [GWh]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



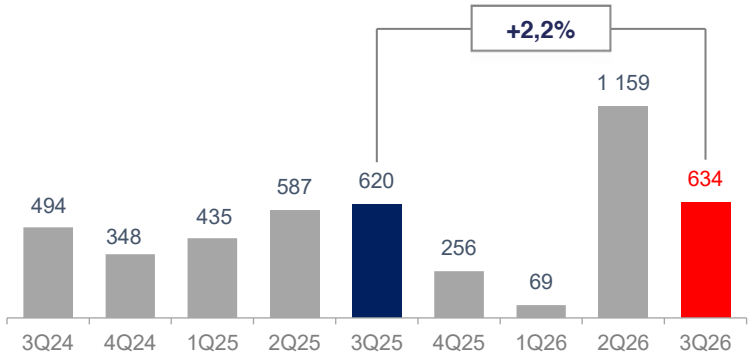
- Działalność tradingowa: negatywny wpływ transakcji tradingowych na rynku gazu ziemnego na wynik 3 kwartału / *Trading activities: the negative impact of trading transactions on the natural gas market on the Q3 results*
- Wzrost sprzedaży do klientów końcowych: zwiększenie wolumenów sprzedaży gazu ziemnego oraz dalszy rozwój bazy klientów biznesowych / *Growth in sales to end customers: an increase in natural gas sales volumes and further expansion of the business customer base*
- Proces taryfowy: opóźnienie pomiędzy wzrostem cen rynkowych gazu a zatwierdzeniem i wdrożeniem nowych taryf, mogące przejściowo obniżać rentowność / *Tariff process: the delay between rises in market gas prices and the approval and implementation of new tariffs, which may temporarily reduce profitability*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

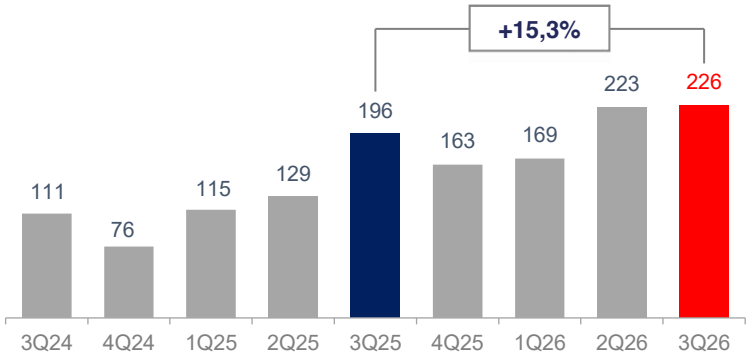
- Rozwój działalności: dalsza rozbudowa sieci sprzedaży do klientów biznesowych / *Business development: further expansion of the sales network for business customers*
- Rozwój LNG – rozpoczęcie prac nad wejściem w handel gazem LNG oraz jego importem do krajów Europy Środkowej / *LNG development – commencement of work on entering the LNG trading market and importing LNG into Central European countries*
- Zmienność cen gazu – ryzyko ograniczenia popytu wśród klientów z sektora MŚP oraz zwiększone ryzyko w działalności tradingowej / *Gas price volatility – the risk of reduced demand amongst SME customers and an increased risk in trading activities*
- Ponoszenie nakładów i kosztów operacyjnych związanych z budowaniem kompetencji w segmencie Gazu / *Incurring capital expenditure and operating costs associated with building competence in the natural gas segment*

SEGMENT ENERGIA ELEKTRYCZNA / *ELECTRICITY SEGMENT*

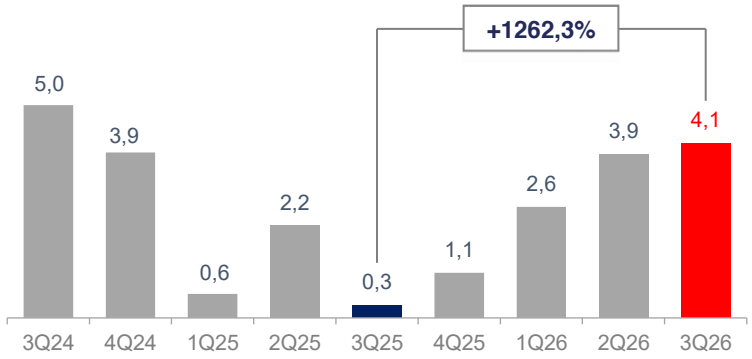
Wolumeny sprzedaży [GWh]
Sales volumes [GWh]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Total revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



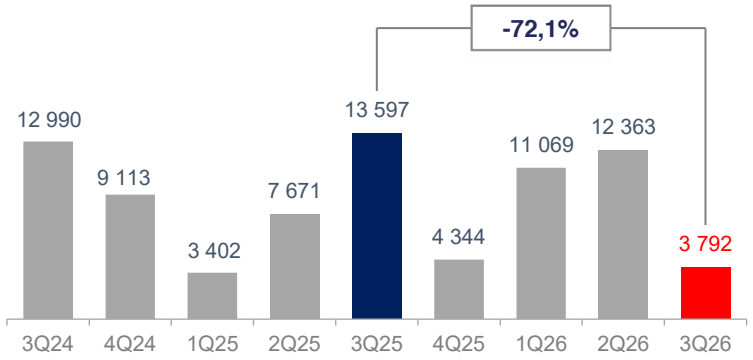
- Zmienność cen energii elektrycznej: wahania cen na rynku terminowym wpływające na wyniki działalności tradingowej / *Volatility in electricity prices: price fluctuations on the futures market affecting trading performance*
- Usługi okołoenergetyczne: dodatkowe przychody z usług świadczonych na rzecz producentów energii elektrycznej / *Energy-related services: additional revenue from services provided to electricity generators*
- Rozwój sprzedaży: korzyści z rozbudowanej sieci sprzedaży energii elektrycznej do klientów końcowych / *Sales growth: benefits from an extensive electricity sales network to end customers*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

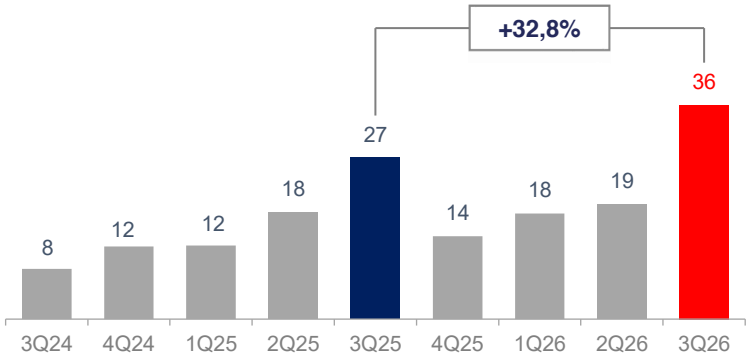
- Rozwój sieci sprzedaży – coraz większe zwiększanie skali sprzedaży energii elektrycznej do klientów końcowych / *Development of the sales network – further increasing the scale of electricity sales to end customers*
- Usługi elastyczności i efektywności – intensywny rozwój rozwiązań wspierających optymalizację produkcji i zarządzanie energią u klientów / *Flexibility and efficiency services – intensive development of solutions supporting production optimisation and energy management for customers*
- Synergie w Grupie – wykorzystanie połączonych kompetencji i aktywów Grupy w celu optymalizacji kosztów zarządzania pozycją sprzedażową i poprawy wyników segmentu / *Synergies within the Group – utilising the Group's combined expertise and assets to optimise the costs of managing the sales position and improve the segment's performance*

SEGMENT FOTOWOLTAIKA / ODNAWIALNE ŹRÓDŁA ENERGII
PHOTOVOLTAICS / RENEWABLE ENERGY SOURCES

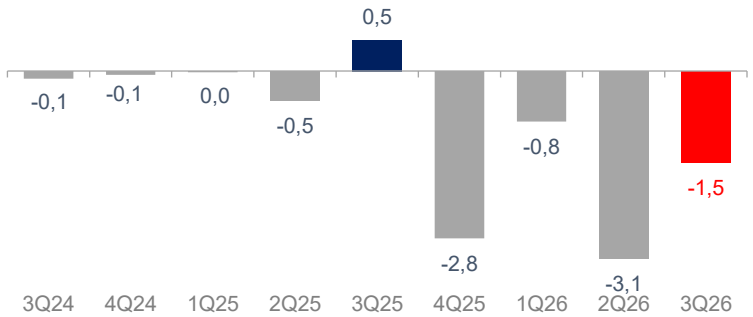
Wolumen zamontowany [kWp]
Installed volume [kWp]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Total revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



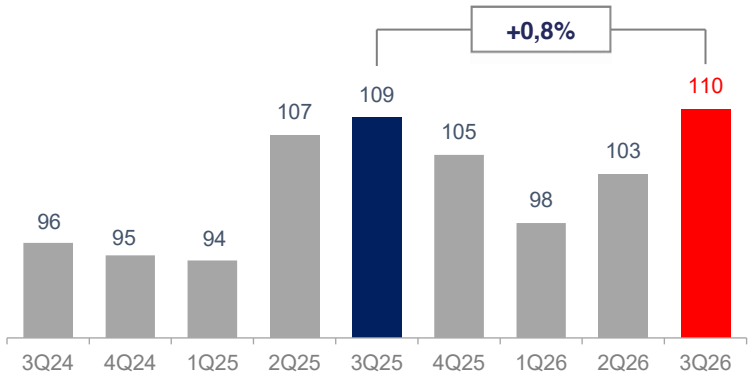
- Odbudowa marżowości: koncentracja na kontraktach o większej marży, wprowadzenie minimalnych poziomów cen w sprzedaży detalicznej oraz rezygnacja z nierentownych wolumenów / *Restoring profitability: a focus on higher-margin contracts, the introduction of minimum retail prices, and the termination of unprofitable volumes*
- Rozwój oferty UniGrid: wdrażanie kompleksowego rozwiązania opartego na AI do monitoringu, sterowania i optymalizacji instalacji PV, magazynów energii i ładowarek EV / *Expansion of the UniGrid offering: implementation of a comprehensive AI-based solution for monitoring, controlling and optimising PV installations, energy storage systems and EV chargers*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

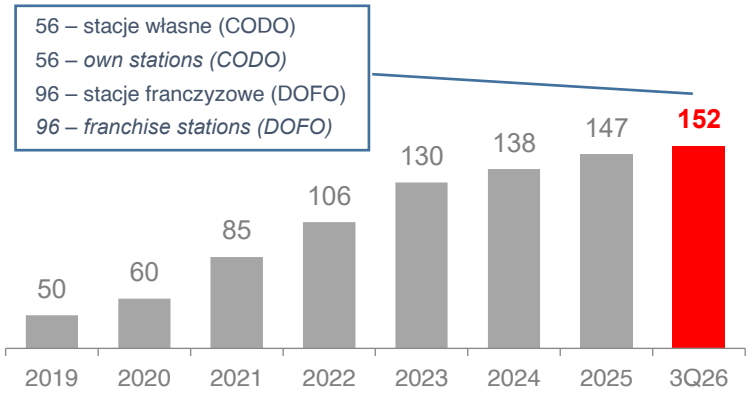
- Rozwój własnych aktywów OZE: kontynuacja przygotowania i realizacji farmy wiatrowej Gostynin o mocy 34,2 MW (9 turbin po 3,8 MW) */ Development of the Group's own renewable energy assets: continuation of the preparation and implementation of the 34.2 MW Gostynin wind farm (9 turbines of 3.8 MW each*
- Analiza dotychczasowej działalności segmentu OZE – możliwe zmiany jego przyszłej struktury i kierunków rozwoju; na obecnym etapie bez decyzji o reorganizacji / *Analysis of the renewable energy segment's operations to date – possible changes to its future structure and development directions; at this stage, no decision has been made regarding reorganisation*
- Presja kosztowa: wzrost kosztów realizacji projektów względem pierwotnych budżetów kontraktowych / *Cost pressure: an increase in project delivery costs relative to the original contract budgets*

SEGMENT STACJE PALIW / *PETROL STATIONS SEGMENT*

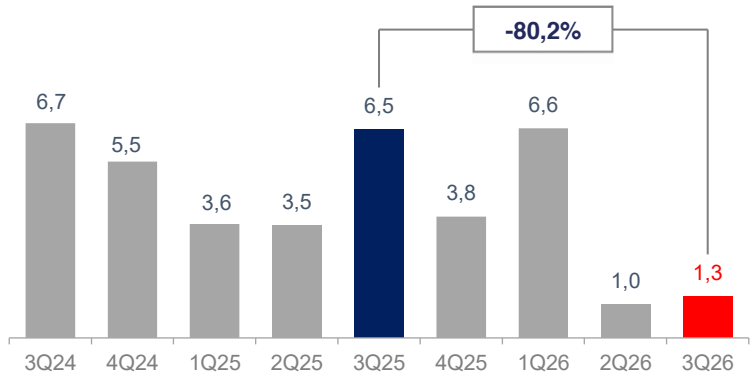
Sprzedaż na stacjach AVIA [w mln litrów]
Sales at AVIA stations [million litres]



Liczba stacji AVIA - operacyjne
Number of AVIA stations - operating



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



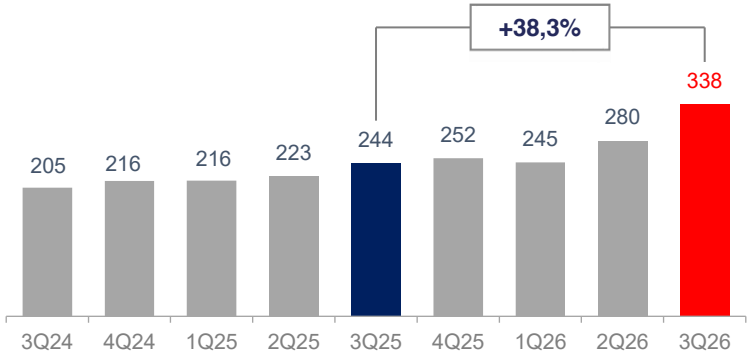
- Rozwój sieci AVIA: 152 stacje na koniec września 2026 r., w tym 96 franczyzowych i 56 własnych; w 3 kwartale uruchomiono jedną własną stację AVIA Truck / *Development of the AVIA chain: 152 stations as at the end of September 2026, including 96 franchise stations and 56 in-house stations; one in-house AVIA Truck station was opened in the third quarter*
- Wolumen sprzedaży paliw: ponad 311 mln litrów, wzrost o 1% r/r / *Fuel sales volume: over 311 million litres, up 1% year-on-year*
- Wzrost marży pozapaliwowej: 18,4 mln zł po trzech kwartałach 2026 r., wzrost o 9% r/r / *Growth in non-fuel margins: PLN 18.4 million after the first three quarters of 2026, up 9% year-on-year*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

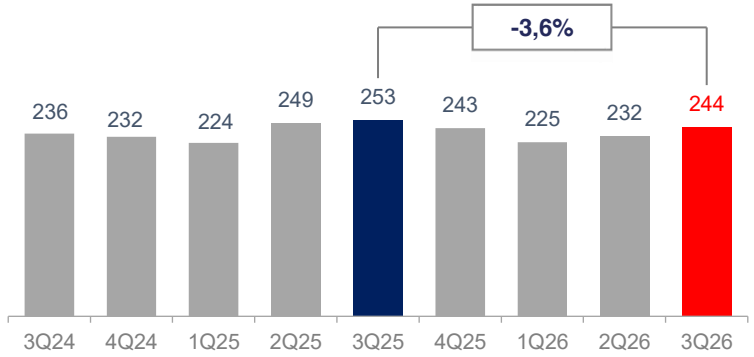
- Dalsza rozbudowa sieci AVIA poprzez otwieranie i przejmowanie stacji, w tym AVIA Truck / *Further development of the AVIA chain through the opening and acquisition of stations, including AVIA Truck*
- Rozwój współpracy z siecią sklepów Żabka – 6 działających stacji i kolejne 2 uruchomione w październiku 2026 r / *Development of the partnership with Żabka store chain – 6 stations currently in operation and a further 2 launched in October 2026*
- Rozwój międzynarodowego programu AVIA Card – rozszerzenie akceptacji kart na stacje w Holandii, Belgii i Francji / *Development of the international AVIA Card programme – extending card acceptance to stations in the Netherlands, Belgium and France*

SEGMENT STACJE PALIW – DODATKOWE INFORMACJE
PETROL STATIONS SEGMENT – ADDITIONAL INFORMATION

Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Segment's revenues [PLN million]



Średni wolumen sprzedaży [tys. l/mies. na stację]
Average sales volume [thousand l/m. per station]



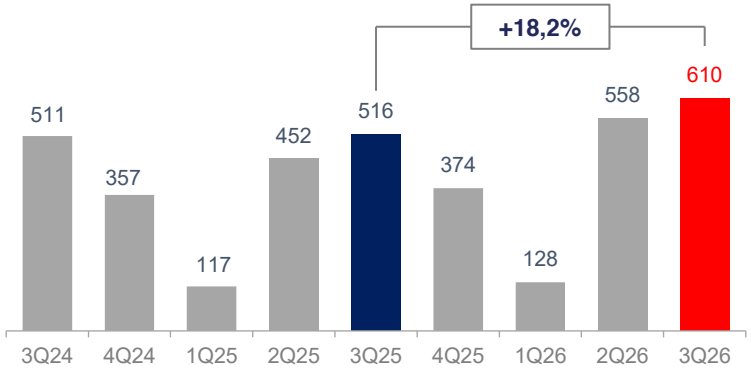
- Wpływ programu CPN: ograniczenie jednostkowych marż na paliwach oraz utrata części wolumenu sprzedaży / *Impact of the CPN programme: a reduction in unit margins on fuel and a loss of part of the sales volume*
- Rozwój AVIA Card: wolumen sprzedaży w ramach programu flotowego przekroczył 68,2 mln litrów, co oznacza wzrost o 19% r/r / *AVIA Card development: sales volume under the fleet programme exceeded 68.2 million litres, which represents a 19% increase year-on-year*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

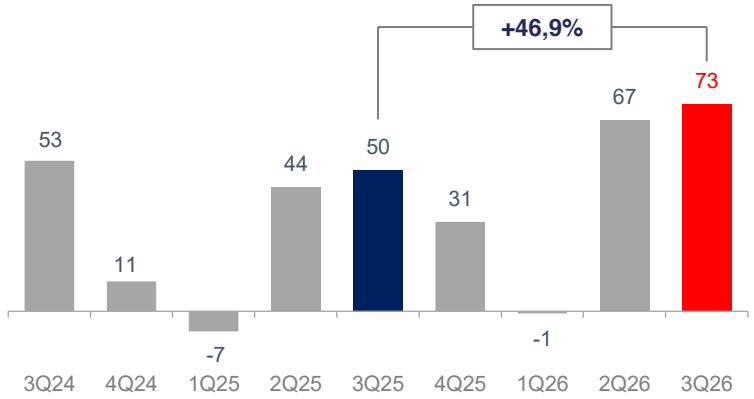
- Rozwój oferty pozapaliwowej i nowych funkcjonalności kart flotowych oraz optymalizacja obsługi klientów / *Development of the non-fuel product offering and new features for fleet cards, as well as optimisation of customer service*
- Wzmacnianie lojalności franczyzobiorców poprzez program „Wspólny kurs z UNIMOT", obejmujący możliwość uzyskania do 150 tys. zł na zakup akcji UNIMOT / *Strengthening franchisee loyalty through the "Joint Venture with UNIMOT" programme, which offers the opportunity to receive up to 150,000 PLN for the purchase of UNIMOT shares*

BITUMEN / *BITUMEN*

Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



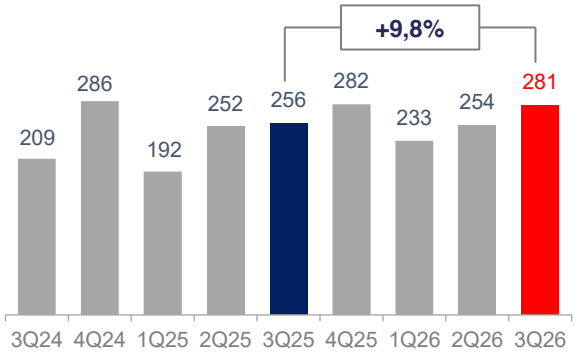
- Stabilne warunki atmosferyczne w 3 kwartale sprzyjające realizacji sprzedaży asfaltów / *Stable weather conditions in Q3 conducive to asphalt sales*
- Zmienność rynku surowców: niepewność geopolityczna wpływająca na ceny surowców i wysoką zmienność cen asfaltu / *Volatility in the raw materials market: geopolitical uncertainty affecting raw material prices and high volatility in asphalt prices*
- Rozwój eksportu: wzrost sprzedaży na rynkach ukraińskim, rumuńskim i Europy Południowej / *Export growth: increased sales in the Ukrainian, Romanian and Southern European markets*
- Efektywność łańcucha dostaw: utrzymanie ciągłości dostaw dzięki rozwiniętej sieci dystrybucji i bazom magazynowym / *Supply chain efficiency: maintaining continuity of supply thanks to a well-developed distribution network and warehouse facilities*
- Rozwój własnej floty: zwiększenie liczby pojazdów do 26, wspierające optymalizację kosztów transportu i obsługi klientów / *Expansion of in-house fleet: increasing the number of vehicles to 26, supporting the optimisation of transport costs and customer service*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

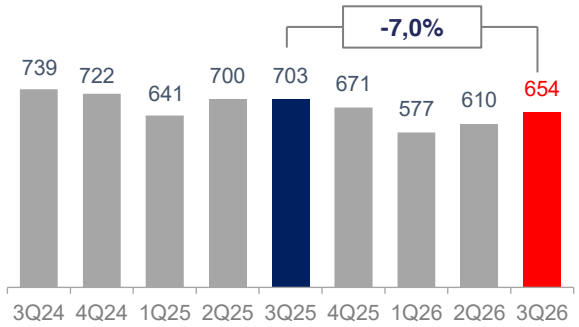
- Poszerzanie bazy dostawców w celu zwiększenia elastyczności i bezpieczeństwa zaopatrzenia / Expanding the supplier base to increase flexibility and security of supply
- Rozwijanie nowych kierunków sprzedaży poprzez pozyskiwanie klientów w kraju i za granicą / *Developing new sales channels by acquiring customers both domestically and abroad*
- Wyższy poziom backwardation, który może wpływać na poprawę warunków marżowych działalności / *A higher level of backwardation, which may help improve the margin conditions of the busines*
- Dalszy rozwój i rozbudowa własnej floty samochodowej, wspierające optymalizację kosztów obsługi klientów i dostaw produktów oraz ograniczanie udziału podwykonawców w realizacji dostaw / *Further development and expansion of its own vehicle fleet, supporting the optimisation of customer service and product delivery costs, and reducing the reliance on subcontractors for deliveries*
- Sytuacja geopolityczna wpływająca na dostępność produktów, warunki cenowe i poziom marż / *The geopolitical situation affecting product availability, pricing conditions and margin levels*
- Spodziewane ograniczenie popytu na asfalty / *An expected decline in demand for asphalt*

INFRASTRUKTURA I LOGISTYKA / *INFRASTRUCTURE AND LOGISTICS*

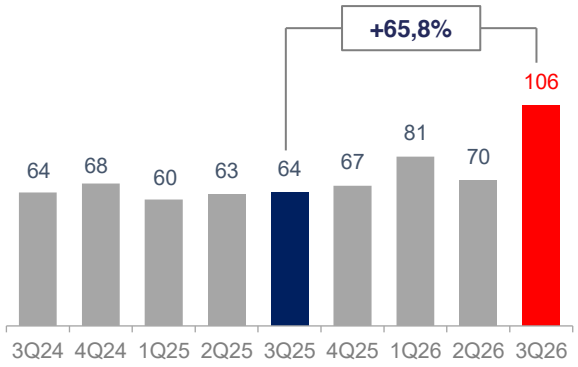
Praca przewozowa [mln ntkm]
Transport work [milion ntkm]



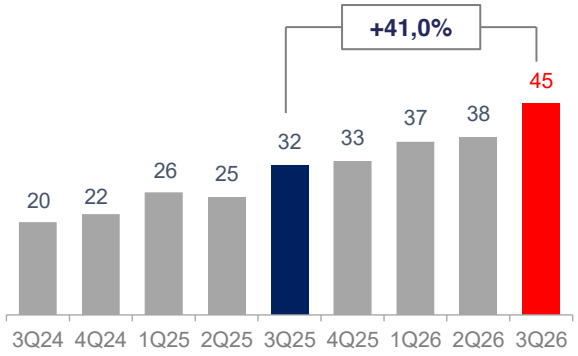
Wolumen przeładunków / wydań na terminalach [tys. m3]
Volume of transshipments / releases at terminals [thousand m3]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



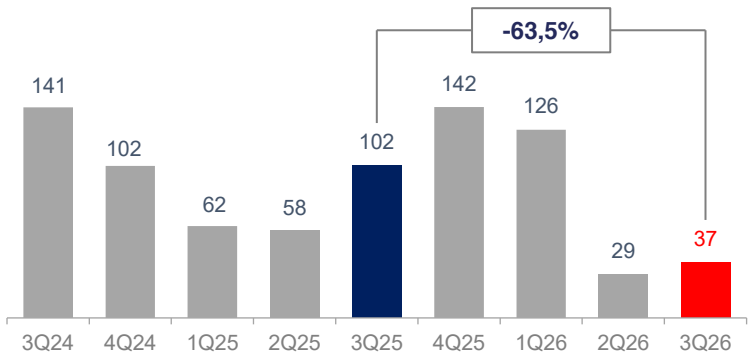
- Wzrost rynku kolejowych przewozów towarowych – praca przewozowa +6,7% r/r / Growth in the rail freight market – freight tonnage up 6.7% year-on-year
- Rozwój floty – włączenie lokomotyw Dragon i zwiększenie liczby lokomotyw wielosystemowych do 4 (2 Vectron i 2 Dragon E6MST) / *Fleet expansion – introduction of Dragon locomotives and increase in the number of multi-system locomotives to 4 (2 Vectron and 2 Dragon E6MST)*
- Rozwój przewozów międzynarodowych, szczególnie na kierunku Niemcy–Polska–Niemcy / *Growth in international transport, particularly on the Germany–Poland–Germany route*
- Wzmocnienie pozycji na rynku niemieckim dzięki nabyciu RBP GmbH / *Strengthening of market position in Germany through the acquisition of RBP GmbH*
- Przychody z usług logistycznych i magazynowych, w tym dystrybucji paliw i LPG, produkcji biokomponentów oraz realizacji umów „take or pay" i usług na rzecz zapasów obowiązkowych. / *Revenue from logistics and warehousing services, including fuel and LPG distribution, the production of biocomponents, and the fulfilment of 'take or pay' contracts and services relating to mandatory stocks*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

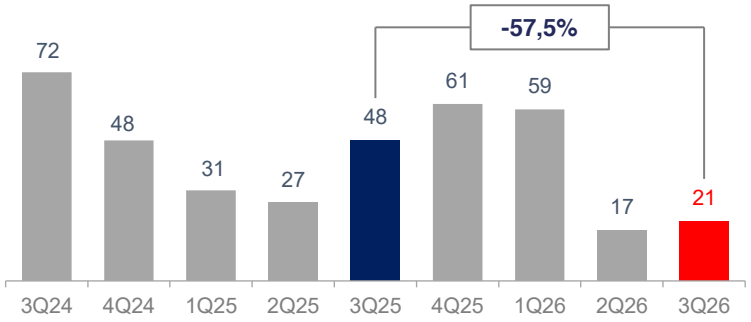
- Efekty integracji i rozwoju RBP GmbH oraz wzrost skali przewozów międzynarodowych / The effects of the integration and development of RBP GmbH and the growth in the scale of international transport
- Dywersyfikacja klientów i rozwój usług terminalowych, w tym współpraca z RARS / *Diversification of customers and the development of terminal services, including cooperation with RARS*
- Inwestycje zwiększające pojemności magazynowe i niezależność operacyjną terminali / *Investments increasing storage capacity and the operational independence of terminals*
- Rozwój oferty paliw żeglugowych i lotniczych oraz infrastruktury przeładunkowej HVO / *Development of the range of marine and aviation fuels and HVO transhipment infrastructure*
- Ograniczenia infrastrukturalne związane z modernizacjami linii kolejowych i przejść granicznych / *Infrastructural constraints related to the modernisation of railway lines and border crossings*
- Wysokie koszty energii elektrycznej i dostępu do infrastruktury kolejowej / *High costs of electricity and access to railway infrastructure*

PALIWA STAŁE / *SOLID FUEL*

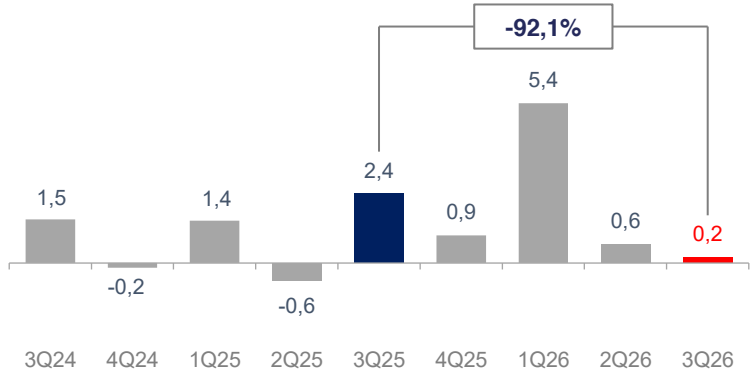
Wolumeny sprzedaży [tys. T]
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Wysokie ceny węgla na rynkach światowych przy jednocześnie niskich cenach węgla z polskich kopalń / *High coal prices on global markets, coupled with low prices for coal from Polish mines*
- Dopasowanie parametrów węgla do potrzeb odbiorców, umożliwiające zmniejszenie zapasów / *Tailoring coal specifications to customers' needs, enabling a reduction in stock levels*
- Wykorzystanie okazji rynkowych i maksymalizacja marż na średnich sortymentach węgla / *Seizing market opportunities and maximising margins on medium-grade coal*

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

- Rozwój sprzedaży pelletu drzewnego klasy A1 pod marką własną (od 4 kwartału 2026 r.) / *Growth in sales of A1-grade wood pellets under the company's own brand (from Q4 2026)*
- Możliwość uzyskania dodatkowych marż dzięki sprzedaży zakontraktowanego wcześniej węgla po cenach niższych od obecnych cen rynkowych / *Opportunity to generate additional margins by selling previously contracted coal at prices below current market rates*
- Wzrost kontraktacji miałów węglowych przez elektrociepłownie w związku z odbudową zapasów przed sezonem grzewczym, mogący wspierać popyt w kolejnych miesiącach / *An increase in the contracting of fine coal by combined heat and power plants as they rebuild stocks ahead of the heating season, which may support demand in the coming months*
- Sezonowość popytu na paliwa stałe, uzależniona od warunków pogodowych i sytuacji rynkowej / *Seasonal fluctuations in demand for solid fuels, dependent on weather conditions and market conditions*

AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
   Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
   Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
   Financial results by segment
4. Załączniki
   Appendices



BILANS AKTYWA / *BALANCE SHEET ASSETS*

w tys. złotych / *in PLN thousand*	30.09.2026	31.12.2025
AKTYWA TRWAŁE / *FIXED ASSETS*		
Rzeczowe aktywa trwałe / *Tangible fixed assets*	825 382	778 479
Prawo do użytkowania aktywów / *Right to use assets*	527 062	401 800
Wartości niematerialne / *Intangible assets*	246 427	256 200
Wartość firmy / *Goodwill*	50 160	30 830
Pozostałe aktywa finansowe / *Other financial assets*	625	349
Pochodne instrumenty finansowe / *Derivative financial instruments*	28 153	235
Należności długoterminowe / *Long-term receivables*	22 972	25 156
Aktywa z tytułu umów z klientami / *Assets from contracts with customers*	9 202	7 571
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego / *Deferred tax assets*	34 263	57 807
AKTYWA TRWAŁE RAZEM / *TOTAL FIXED ASSETS*	**1 744 246**	**1 558 427**
AKTYWA OBROTOWE / *CURRENT ASSETS*		
Zapasy / *Inventories*	1 841 752	675 440
Aktywa z tytułu umów z klientami / *Assets from contracts with customers*	3 648	4 011
Należności handlowe oraz pozostałe należności / *Trade and other receivables*	1 149 811	935 355
Pozostałe aktywa finansowe / *Other financial assets*	40 237	108 556
Pochodne instrumenty finansowe / *Derivative financial instruments*	204 698	17 646
Należności z tytułu podatku dochodowego / *Income tax receivables*	5 139	909
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty / *Cash and cash equivalents*	121 309	323 601
Pozostałe aktywa obrotowe / *Other current assets*	47 228	19 919
AKTYWA OBROTOWE RAZEM / *TOTAL CURRENT ASSETS*	**3 413 822**	**2 085 437**
AKTYWA RAZEM / *TOTAL ASSETS*	**5 158 068**	**3 643 864**

BILANS PASYWA / *BALANCE SHEET LIABILITIES*

w tys. złotych / *in PLN thousand*	30.09.2026	31.12.2025
KAPITAŁ WŁASNY / *EQUITY*		
Kapitał zakładowy / *Share capital*	8 198	8 198
Pozostałe kapitały / *Other capital*	240 624	240 624
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych / *Exchange rate differences from conversion of foreign units*	(1 125)	(2 581)
Zyski/(straty) aktuarialne / *Actuarial profits/(losses)*	(856)	(856)
Kapitał z wyceny instrumentów finansowych / *Capital from valuation of hedging instruments*	68 356	(74 248)
Wynik z lat ubiegłych i wynik roku bieżącego / *Retained earnings and current year result*	1 129 465	897 737
Kapitał własny Akcjonariuszy Jednostki Dominującej / *Total equity attributable to owners of parent*	**1 444 662**	**1 068 874**
Udziały niekontrolujące / *Non-controlling interests*	8 443	(1 322)
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM / *TOTAL EQUITY*	**1 453 105**	**1 067 552**
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE / *LONG-TERM LIABILITIES*		
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, leasingu oraz innych instrumentów dłużnych / *Liabilities from loans, leases and other debt instruments*	558 247	457 235
Pochodne instrumenty finansowe / *Derivative financial instruments*	35 296	53 930
Pozostałe zobowiązania finansowe / *Other financial liabilities*	113 679	87 514
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych / *Employee benefit obligations*	16 747	15 998
Rezerwy / *Reserves*	32 816	31 986
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego / *Deferred tax liabilities*	85 845	50 951
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE RAZEM / *TOTAL LONG-TERM LIABILITIES*	**842 630**	**697 614**
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE / *SHORT-TERM LIABILITIES*		
Kredyty w rachunku bieżącym / *Overdraft facilities*	416 890	494 483
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, leasingu oraz innych instrumentów dłużnych / *Loans, borrowings, leases and other debt instruments payable*	403 799	251 487
Pochodne instrumenty finansowe / *Derivative financial instruments*	157 406	46 045
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych / *Employee benefit obligations*	5 353	6 538
Rezerwy / *Reserves*	15 772	22 731
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego / *Income tax liabilities*	6 401	13 467
Zobowiązania z tytułu umów z klientami / *Liabilities from contracts with customers*	408 145	101 590
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe / *Trade and other current payables*	1 448 567	942 357
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE RAZEM / *TOTAL SHORT-TERM LIABILITIES*	**2 862 333**	**1 878 698**
ZOBOWIĄZANIA RAZEM / *LIABILITIES IN TOTAL*	**3 704 963**	**2 576 312**
PASYWA RAZEM / *TOTAL LIABILITIES*	**5 158 068**	**3 643 864**

SPRAWOZDANIE Z ZYSKÓW I STRAT / *PROFIT AND LOSS STATEMENT*

W tys. złotych / *in PLN thousand*	01.01.2026 30.09.2026	01.07.2026 30.09.2026	01.01.2025 30.09.2025	01.07.2025 30.09.2025
Przychody ze sprzedaży / *Net revenues from sales of products, goods and materials*	13 964 781	6 067 512	10 917 593	3 719 457
Zyski/(straty) z tytułu instrumentów finansowych dotyczących działalności podstawowej / *Profits/(losses) on financial instruments relating to the core activity*	(318 370)	(207 096)	(8 138)	(8 560)
Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów / *Cost of products, services, goods and materials sold*	(12 699 167)	(5 398 898)	(10 307 909)	(3 533 978)
Zysk/(strata) brutto ze sprzedaży / *Gross profit/(loss) on sales*	**947 244**	**461 518**	**601 546**	**176 919**
Pozostałe przychody operacyjne / *Other operating revenue*	21 002	4 185	8 611	3 586
Koszty sprzedaży / *Selling costs*	(433 219)	(180 679)	(422 466)	(125 683)
Koszty ogólnego zarządu / *Overheads*	(122 787)	(39 333)	(100 797)	(14 998)
Pozostałe zyski/(straty) netto / *Other net profits/(losses)*	1 399	893	(472)	116
Pozostałe koszty operacyjne / *Other operating expenses*	(9 793)	258	(8 024)	(3 568)
Zysk/(strata) na działalności operacyjnej / *Operating Profit /(loss)*	**403 846**	**246 842**	**78 398**	**36 372**
Przychody finansowe / *Financial revenues*	5 272	2 820	10 163	523
Koszty finansowe / *Financial costs*	(72 269)	(26 017)	(100 808)	(28 275)
Przychody/(koszty) finansowe netto / *Net financial revenue/(expenses)*	**(66 997)**	**(23 197)**	**(90 645)**	**(27 752)**
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem / *Profit (loss) before tax*	**336 849**	**223 645**	**(12 247)**	**8 620**
Podatek dochodowy / *Income tax*	(49 108)	(41 421)	464	8 542
Zysk/(strata) netto za okres sprawozdawczy / *Net profit/(loss)*	**287 741**	**182 224**	**(11 783)**	**17 162**

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH / *CASH FLOW STATEMENT*

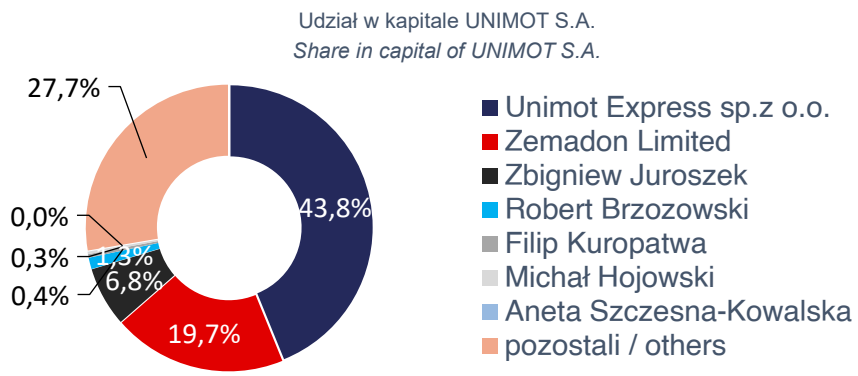
w tys. złotych / *in PLN thousand*	01.01.2026 30.09.2026	01.01.2025 30.09.2025
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem / *Profit/(loss) before tax*	336 849	(12 247)
Korekty o pozycje w tym: / *Adjustments:*		
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych oraz prawa do użytkowania aktywów / *Depreciation of tangible fixed assets and rights to use assets*	110 392	84 674
Amortyzacja wartości niematerialnych / *Depreciation of intangible*	28 902	27 673
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej / *Net cash flow from operating activities*	**(23 983)**	**123 639**
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej / *Net cash flow from investing activities*	**(16 764)**	**(123 765)**
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej / *Net cash flow from financing activities*	**(83 911)**	**(270 362)**
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów / *Change in cash and cash equivalents*	(124 699)	(268 325)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty po pomniejszeniu o kredyty w rachunku bieżącym na początek okresu / *Cash and cash equivalents less overdrafts at the beginning of the period*	(170 882)	30 056
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty po pomniejszeniu o kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu / *Cash and cash equivalents less overdrafts at the end of the period*	(295 581)	(238 269)

WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE I WSKAŹNIKI FINANSOWE
SELECTED CONSOLIDATED FINANCIAL DATA AND RATIOS

w tysiącach złotych / *in PLN thousand*	01.01.2026 30.09.2026	01.07.2026 30.09.2026	01.01.2025 30.09.2025	01.07.2025 30.09.2025
Przychody ze sprzedaży / *Sales revenue*	13 964 781	6 067 512	10 917 593	3 719 457
Zysk brutto ze sprzedaży / *Gross profit on sales*	947 244	461 518	601 546	176 919
Marża brutto ze sprzedaży / *Gross margin on sales*	**6,8%**	**7,6%**	**5,5%**	**4,8%**
Zysk operacyjny / *Operating profit*	403 846	246 842	78 398	36 372
Marża zysku operacyjnego / *Operating profit margin*	**2,9%**	**4,1%**	**0,7%**	**1,0%**
EBITDA / *EBITDA*	543 139	293 432	190 745	74 919
Marża EBITDA / *EBITDA margin*	**3,9%**	**4,8%**	**1,8%**	**2,0%**
EBITDA skorygowana / *Adjusted EBITDA*	387 237	136 380	245 596	87 970
Marża EBITDA skorygowana / *Adjusted EBITDA margin*	**2,8%**	**2,3%**	**2,25%**	**2,4%**
Wynik netto / *Net profit/loss*	287 741	182 224	(11 783)	17 162
Marża netto / *Net margin*	**2,1%**	**3,0%**	**-0,1%**	**0,5%**
Wynik netto skorygowany / *Adjusted net profit*	137 089	26 400	65 897	28 440
Marża netto skorygowana / *Adjusted net margin*	**1,0%**	**0,4%**	**0,6%**	**0,8%**

AKCJONARIAT UNIMOT S.A.
SHAREHOLDERS OF UNIMOT S.A.

Akcjonariusz *Shareholder*	Liczba akcji *number of shares*	Udział w kapitale *Share in capital*	Liczba głosów *Number of votes*	Udział w głosach *Share in votes*
Unimot Express Sp. z o.o.	3 593 625	43,84%	3 593 625	42,04%
Zemadon Limited	1 616 661	19,72%	1 966 661	23,01%
Zbigniew Juroszek (pośrednio i bezpośrednio / *indirectly and directly*)	556 845	6,79%	556 845	6,51%
Robert Brzozowski – Wiceprezes Zarządu / *Vice-President of the Management Board*	109 632	1,34%	109 632	1,28%
Filip Kuropatwa – Wiceprezes Zarządu / *Vice-President of the Management Board*	29 337	0,36%	29 337	0,34%
Michał Hojowski – Wiceprezes Zarządu / *Vice-President of the Management Board*	22 338	0,27%	22 338	0,26%
Aneta Szczesna-Kowalska - Wiceprezes Zarządu / *Vice-President of the Management Board*	929	0,01%	929	0,01%
Pozostali / *Others*	2 268 451	27,67%	2 268 451	26,54%
Razem / Total	**8 197 818**	**100%**	**8 547 818**	**100%**



Unimot Express Sp. z o.o. oraz Zemadon Ltd. - pośrednio kontrolującym za pośrednictwem „Family First Foundation" jest Prezes Zarządu Adam Sikorski wraz z rodziną

Unimot Express Sp. z o.o. and Zemadon Ltd. - indirectly controlled through the 'Family First Foundation' by the President of the Management Board Adam Sikorski along with his family

Stan na 30.09.2026 / As of 30.09.2026

SŁOWNICZEK / *DICTIONARY*

Blending biopaliw – fizyczne mieszanie paliw pochodzenia kopalnego z biokomponentami pochodzącymi z przetwórstwa biomasy. Od 2017 r. bioblending jest obowiązkowym sposobem na częściowe wykonanie Narodowego Celu Wskaźnikowego.

EBITDA – zysk przed odliczeniem odsetek, podatków, deprecjacją i amortyzacją (ang. Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization).

EBITDA skorygowana, EBITDA (S) – wartość EBITDA skorygowana o zdarzenia jednorazowe oraz pozycje mające charakter niepieniężny (w przypadku UNIMOT to np. wycena zapasów, przesunięcia kosztów, rezerwy)

Hedging – strategia zabezpieczająca przed niekorzystnymi zmianami cen produktów, walut lub papierów wartościowych. UNIMOT wykorzystuje hedging do zabezpieczania się przed zmianami cen oleju napędowego, gazu ziemnego, energii elektrycznej oraz walut (głownie USD).

Marża detaliczna – różnica pomiędzy ceną hurtową a detaliczną. W związku z tym, że UNIMOT rozwija sieć stacji paliw w systemie franczyzowym, marża detaliczna uzyskiwana jest jedynie na stacjach własnych spółki.

Marża hurtowa – różnica pomiędzy ceną zbytu, a ceną pozyskania towaru do sprzedaży. Marża hurtowa to wartość jaką UNIMOT generuje na sprzedaży paliw po potrąceniu kosztów związanych z dostępnością towaru do sprzedaży (m.in. kosztów samego towaru, jego transportu, wykonania NCW, kosztów magazynowania).

Narodowy Cel Wskaźnikowy (NCW) – obowiązek wprowadzania na rynek paliw transportowych ze źródeł odnawialnych (biokomponentów/biopaliw).

Opłata emisyjna – opłata w wysokości 8 gr od każdego litra benzyny i oleju napędowego nałożona na podmioty sprzedające paliwa na terenie Polski. Opłata obowiązuje od 2019 r., a pobierane środki zostaną przeznaczone na nowoutworzony Fundusz Niskoemisyjnego Transportu.

Paliwo B100 – ester metylowy stosowany jako samoistne paliwo do silników z zapłonem samoczynnym.

Platts ARA – ceny referencyjne dla paliw w transakcjach natychmiastowych zbierane i publikowane codziennie przez agencję Platt's. ARA dotyczy miejsca odbioru/dostarczenia towaru – w tym wypadku porty Amsterdam, Rotterdam, Antwerpia.

Towarowa Giełda Energii (TGE) – licencjonowany podmiot prowadzący rynek regulowany. Przedmiotem obrotu na TGE są m.in. gaz ziemny oraz energia elektryczna, którymi obrót prowadzi Grupa UNIMOT.

Zapas obowiązkowy – zapas paliwa utrzymywany przez podmioty wytwarzające i sprowadzające na teren Polski określone paliwa ciekłe. Podmioty te zobligowane są bowiem do utrzymywania określonych rezerw paliw, którymi handlują, w celu zapewnienia bezpieczeństwa energetycznego kraju.

Bio-fuels blending – physical blending of fossil fuels with biocomponents that come from processing biomass. Since 2017 bio-blending has been an obligatory element to partially fulfil the National Indicative Target.

EBITDA – Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

Adj. EBITDA – EBITDA value adjusted by single events and items of non-monetary nature (in case of UNIMOT this is e.g. valuation of reserves, relocation of costs, provisions)

Hedging – a strategy of securing against excessive fluctuations in prices of commodities, currencies or securities. UNIMOT uses hedging to secure against alterations of prices of diesel, natural gas, electricity and currencies (mainly USD).

Retail margin – the difference between the wholesale and retail price. As UNIMOT is developing the chain of franchise petrol stations, the retail margin is only obtained at Company's own stations

Wholesale margin – the difference between the disposal price and the price at which a product has been acquired for sale. The wholesale margin is a value that UNIMOT generates on sales of fuels net of costs related to availability of a product for sale (among others, cost of the product itself, its transport, NIT fulfilment, storage costs).

National Indicative Target (NIT) – an obligation to introduce into the market transport fuels from renewable sources (biocomponents/bio-fuels).

Emission fee – a fee in the amount of PLN 8 grosz per each litre of petrol and diesel oil imposed on entities that sell fuels in the territory of Poland. The fee is in force since 2019, and the collected resources will be destined for the newly-created Low-Emission Transport Fund.

B100 Fuel – methyl ester applied as autonomous fuel for compression ignition engines.

Platts ARA – reference prices for fuels in spot transactions collected and published daily by Platt Agency. ARA concerns places of product delivery/supply – in this case ports of Amsterdam, Rotterdam, Antwerp.

Polish Power Exchange (PPE) – a licenced entity that manages the regulated market. The subject of trading at the PPE are, among others, natural gas and electricity, which are traded by the UNIMOT Group.

Compulsory reserve – reserve of fuel maintained by entities that produce and import into the territory of Poland particular liquid fuels. These entities are obliged to maintain determined reserves of fuels that they trade so as to ensure the energy security of the country.

Dziękujemy za uwagę

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez Unimot S.A. („Spółka") na potrzeby jej akcjonariuszy, analityków oraz innych kontrahentów. Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży, ani oferty mającej na celu pozyskanie oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów. Niniejsza prezentacja nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej ani oferty świadczenia jakiejkolwiek usługi. Dane przedstawione w prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, iż niektóre dane pochodzą ze źródeł zewnętrznych i nie były niezależnie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w niniejszej Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia. Spółka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za jakiekolwiek decyzje podjęte w oparciu o informacje i opinie zawarte w niniejszej prezentacji. Unimot S.A. informuje, że w celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.

Thank you for attention

This presentation has been prepared by Unimot S.A. ("Company") for its shareholders, analysts, and other contractors. This presentation has been prepared solely for information and is not an offer to buy or sell or a solicitation of an offer to buy or sell any securities or instruments. This presentation is not an investment recommendation or an offer to provide any services. All efforts have been made to present the data in this presentation; however, some data are derived from external sources and have not been independently verified. No warranty or representation can be given that information in this presentation is exhaustive or true. The company holds no liability for any decisions made on the basis of any information or opinion in this presentation. Unimot S.A. informs that in order to obtain information about the Company reference should be made to periodic and current reports published in compliance with applicable provisions of Polish legislation.

