



Największa w Polsce niezależna
grupa paliwowo-energetyczna

*The largest independent
fuel and energy group in Poland*

**Skonsolidowane wyniki finansowe
Grupy UNIMOT za 2Q26**

***Consolidated Financial Results
of the UNIMOT Group for 2Q26***

16 września 2026 r. / 16 September 2026



AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
Financial results by segment
4. Załączniki
Appendices





PODSTAWOWE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE W 2Q 2026

KEY FINANCIAL AND OPERATIONAL DATA IN 2Q26



Przychody ze sprzedaży
Revenues on sales

4 368 mln zł



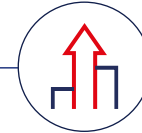
EBITDA skorygowana**
*Adjusted EBITDA***

146 mln zł



EBITDA*

-50 mln zł



Zysk netto skorygowany
Adjusted net profit

121 mln zł



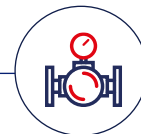
Wolumen sprzedaży paliw ciekłych
Liquid fuel volume

543 tys./thous. m³



Wolumen sprzedaży gazu LPG
LPG sales volume

67 tys./thous. Mg



Wolumen sprzedaży gazu ziemnego
Natural gas sales volume

766 GWh



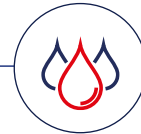
Wolumen sprzedaży energii elektrycznej
Electricity sales volume

1 159 GWh



Liczba stacji AVIA
Number of AVIA stations

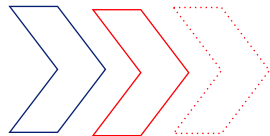
151



Wolumen sprzedaży paliw na stacjach
Sales volume at stations

103 tys./thous. m³

Stacje AVIA
AVIA stations





2Q2026: WYNIKI WEDŁUG OBSZARÓW STRATEGICZNYCH

2Q26: RESULTS BY STRATEGIC AREAS

Główne obszary działalności / Key areas of activity

EBITDA (S) = 101,3 mln zł



PALIWA
FUELS



BIOPALIWA
BIO-FUELS



GAZ LPG
LPG



PALIWA STAŁE
SOLID FUELS



PALIWA LOTNICZE
AVIATION FUELS

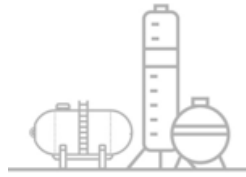


BITUMEN
BITUMEN

Segmenty według sprawozdawczości: Paliwa ciekłe, LPG, Paliwa stałe, Bitumen
Segments by reporting: Liquid fuels, LPG, Solid fuels, Bitumen

Logistyka / Logistics

EBITDA (S) = 35,5 mln zł



TERMINALE
PALIOWE
FUEL TERMINALS



STACJE PALIW
PETROL STATIONS



LOGISTYKA KOLEJOWA
RAIL LOGISTICS

Segmenty według sprawozdawczości: Infrastruktura i logistyka (bez RCEkoenergia) i Stacje Paliw
Segments by reporting: Infrastructure and Logistics (exclud. RCEkoenergia) and Petrol stations

Segmenty przejściowe i transformacyjne
Transition and transformation segments

EBITDA (S) = 9,2 mln zł



GAZ ZIEMNY
NATURAL GAS



OZE
RES



ENERGIA ELEKTRYCZNA I
CIEPŁO
ELECTRICITY AND HEAT



BIOPALIWA
BIO-FUELS

Segmenty według sprawozdawczości: Gaz ziemny, OZE, Energia elektryczna i RCEkoenergia
Segments by reporting: Natural gas, RES and RCEkoenergia



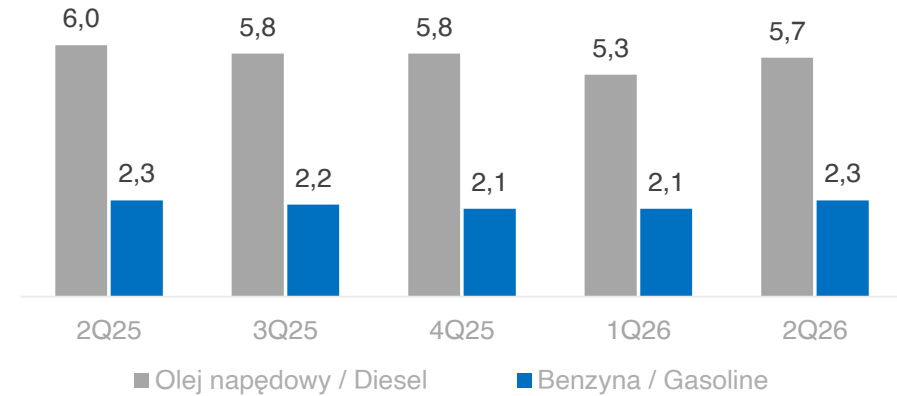
OTOCZENIE RYNKOWE W 2Q2026

MARKET ENVIRONMENT IN 2Q26

Notowania cen oleju napędowego [USD/T]
Quotations of diesel [USD/T]



Konsumpcja oleju napędowego i benzyny [mln m³]
Consumption of diesel and gasoline [million m³]

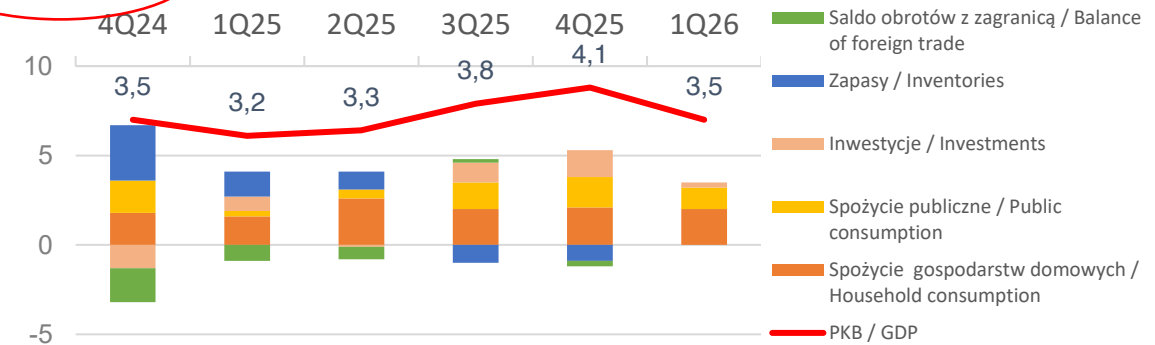


Notowania cen LPG (Propane ARA) [USD/T]
Quotations of LPG (Propane ARA) [USD/T]



PKB/GDP
II kw 26/2Q26

Kompozycja PKB / GDP composition [%]



AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
Financial results by segment
4. Załączniki
Appendices

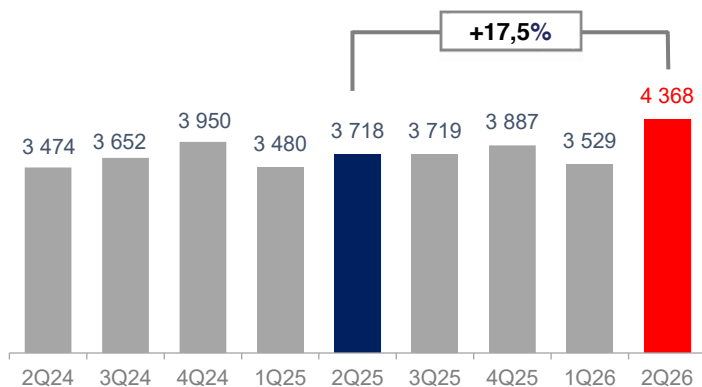




DANE FINANSOWE FINANCIAL DATA

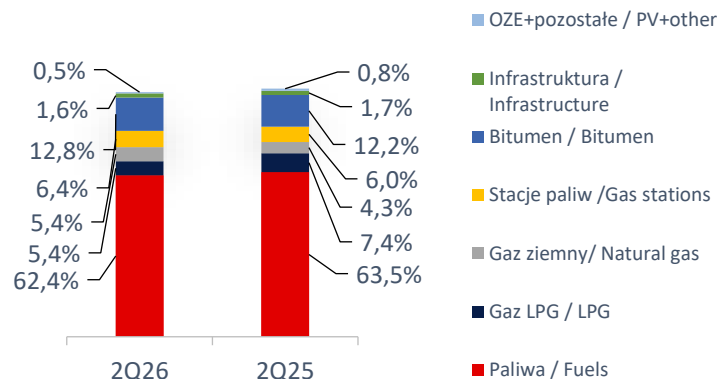
Przychody ze sprzedaży [w mln zł]

Total revenues [PLN million]



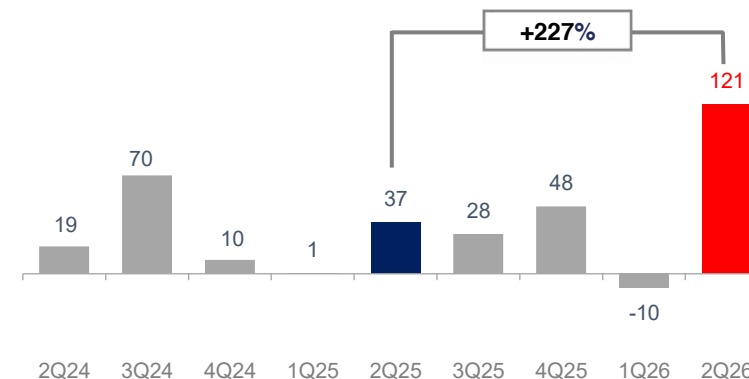
Struktura przychodów ze sprzedaży

Revenues on sales breakdown



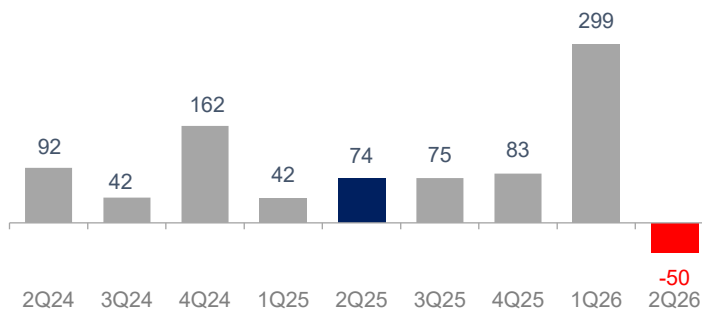
Zysk netto (S) [w mln zł]

Net profit (S) [PLN million]



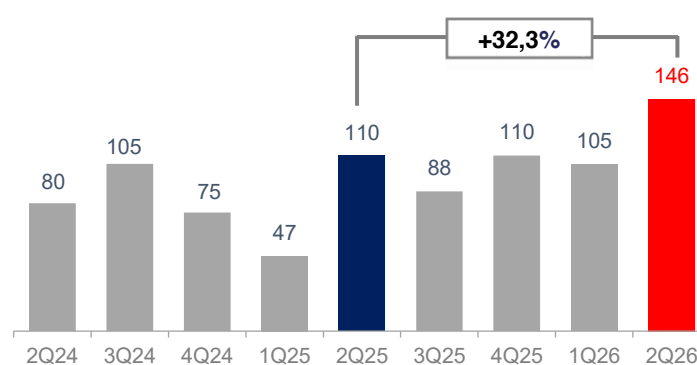
EBITDA [w mln zł]

EBITDA [PLN million]



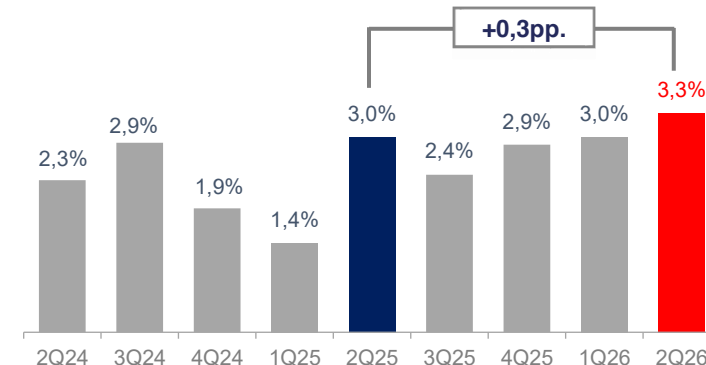
EBITDA (S) [w mln zł]

Adj. EBITDA [PLN million]



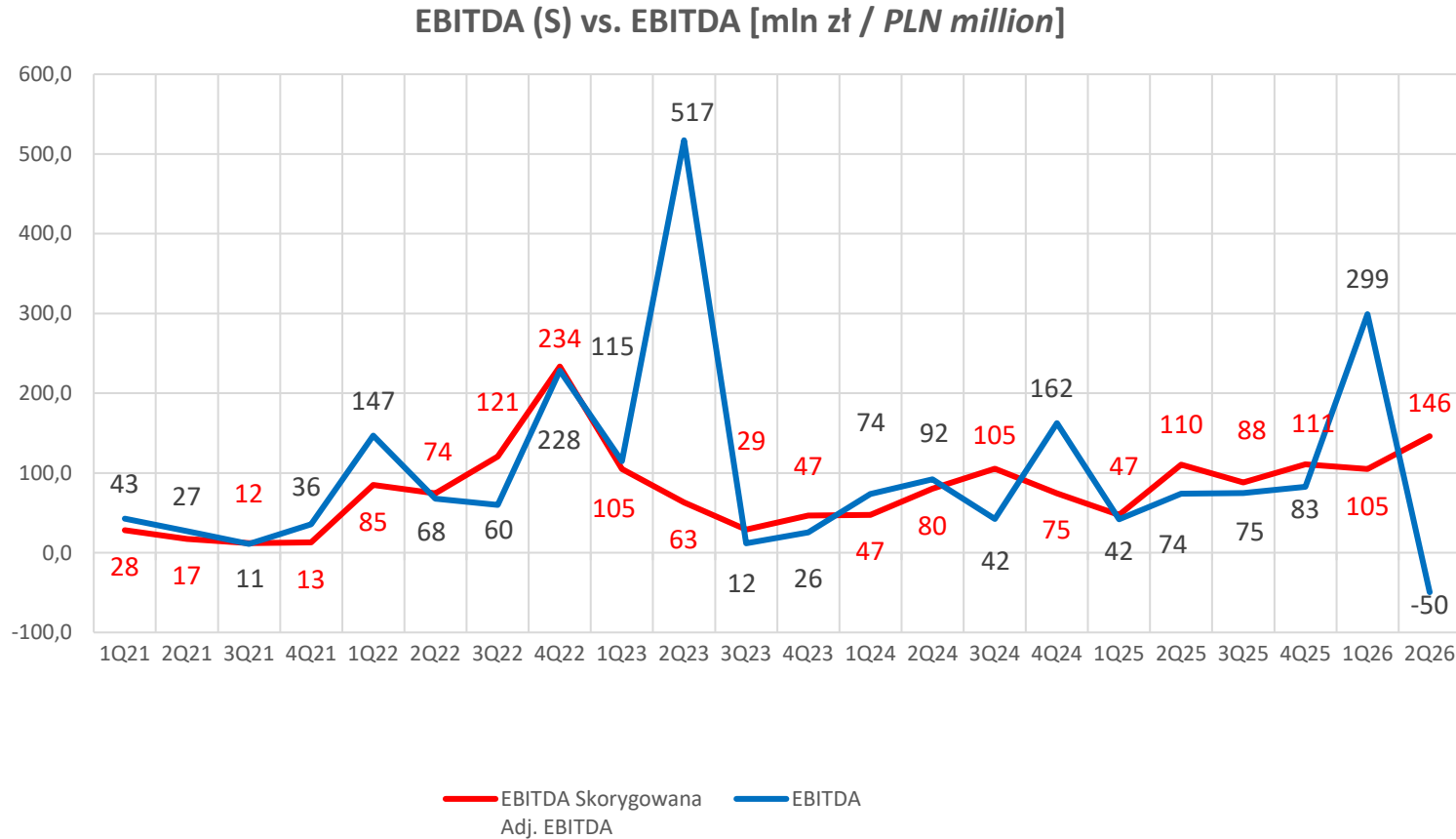
Marża EBITDA (S)

Adj. EBITDA margin



EBITDA VS. EBITDA SKORYGOWANA

EBITDA VS. ADJUSTED EBITDA



Różnice EBITDA (S) i EBITDA w 2Q 2026
Differences between Adj. EBITDA and EBITDA in 2Q 2026

Korekty / Adjustments [196,0 mln zł / PLN million]:

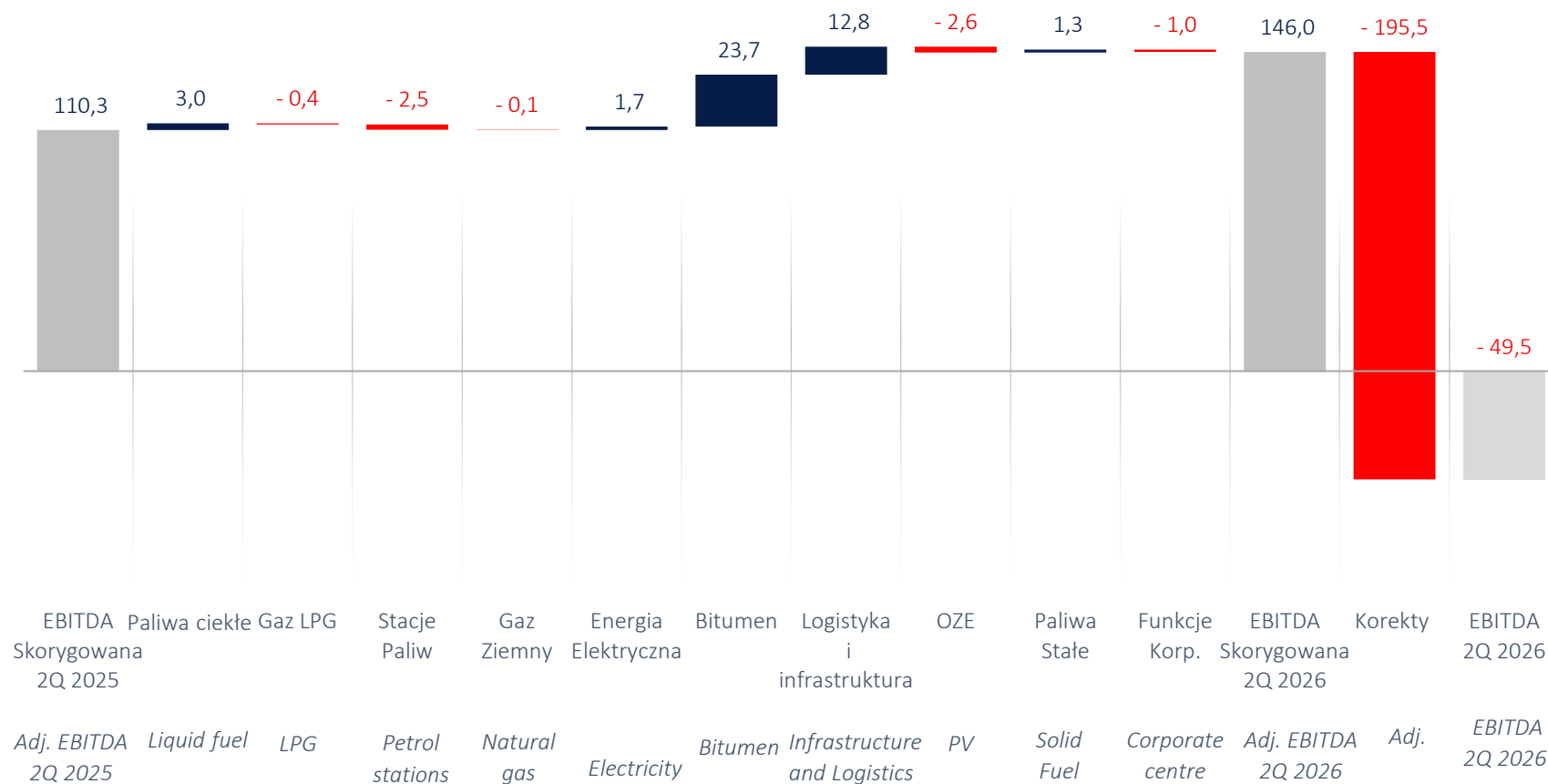
- Korekty wyceny księgowej zapasów obowiązkowych paliw ciekłych oraz przesunięcie w czasie kosztów logistyki (212) / Adjustments for book valuation of compulsory reserves liquid fuels as well as time-shifting of logistics costs. (212)
- Korekta wyceny instrumentów finansowych, rachunkowość zabezpieczeń (-14) / Adjustment for valuation of financial instruments, hedge accounting (-14)
- Pozostałe (-2) / Others (-2)



GŁÓWNE ZMIANY WYNIKÓW SKONSOLIDOWANYCH R/R

PRIMARY CHANGES IN CONSOLIDATED RESULTS Y/Y

2Q26 [w mln zł / in PLN million]



EBITDA skorygowana w 2Q26: Adj. EBITDA in 2Q26: 146,0 mln zł	
Paliwa ciekłe / Liquid fuel	38,7
Gaz LPG / LPG	0,7
Stacje Paliw / Petrol stations	1,0
Gaz Ziemny / Natural gas	7,4
Energia elektryczna / Electricity	3,9
Bitumen / Bitumen	67,3
Infrastruktura i Logistyka / Infrastructure and Logistics	38,0
Fotowoltaika / Photovoltaics	-3,1
Paliwa Stałe / Solid Fuel	0,6
Centrum korp. / Corporate centre	-8,6



ZADŁUŻENIE I FINANSOWANIE

DEBT AND FINANCING

Linie kredytowe na 30.06.2026 / Credit lines as at 30.06.2026

Główne banki Major banks	Łączny limit kredytowy Total credit limit	Główne kowenanty (zależne od banku) Major covenants (bank-dependent)	Odnowienie Renewal
mBank, Bank Millennium, PKO BP, BOŚ, ING BŚ, RBI AG; BCP Bank, PEKAO SA	1 154,6 mln PLN (1 343,2 mln PLN)*	Wskaźnik płynności bieżącej; EBITDA/odsetki; Wskaźnik kapitałów własnych do sumy bilansowej; Wskaźnik długu netto pomniejszonego o wycenę zapasu obowiązkowego do EBIDTA skorygowana; Minimalny poziom wartości skorygowanych kapitałów trwałych netto. <i>Current liquidity ratio; EBITDA/interests; Equity to total balance sheet ratio; Net debt less obligatory reservs value to adjusted EBITDA ratio; Adjusted Tangible Net Worth minimum level.</i>	Główne linie kredytowe odnawiane corocznie lub co 2 lata. <i>Main credit facilities are renewed every year or every 2 years.</i>

Zadłużenie na 30.06.2026 / Debt as at 30.06.2026

[mln zł / mmPLN]

Całkowite bankowe zadłużenie z tyt. linii kredytowych
Total bank debt in credit lines

848,5 mln PLN

Zobowiązania w ramach linii Trade Finance/
Trade Finance facilities utilisation

0,0 mln PLN

Wskaźniki finansowe na danych skonsolidowanych Consolidated level Financial Covenants

Płynność bieżąca
Current liquidity ratio >=1.0

1,09

Kapitały własnych do sumy bilansowej
Equity to balance sheet total ratio >=20%

29,1%

EBITDA/odsetki
EBITDA/interests >= 2.25

4,38

(Net debt – obligatory reservs)/Adjusted Ebidta <= 3,5

1,84

Dostateczne limity kredytowe i wysoka płynność
Sufficient credit limits and high liquidity

Utrzymujemy najwyższy jakościowo poziom współpracy z ubezpieczycielami: Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface, Hestia przy wsparciu brokerskim ze strony AON

We maintain top quality level of cooperation with the insurers: Atradius, Allianz Trade, KUKE, Coface, Hestia with the brokerage support from AON

AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
Financial results by segment
4. Załączniki
Appendices



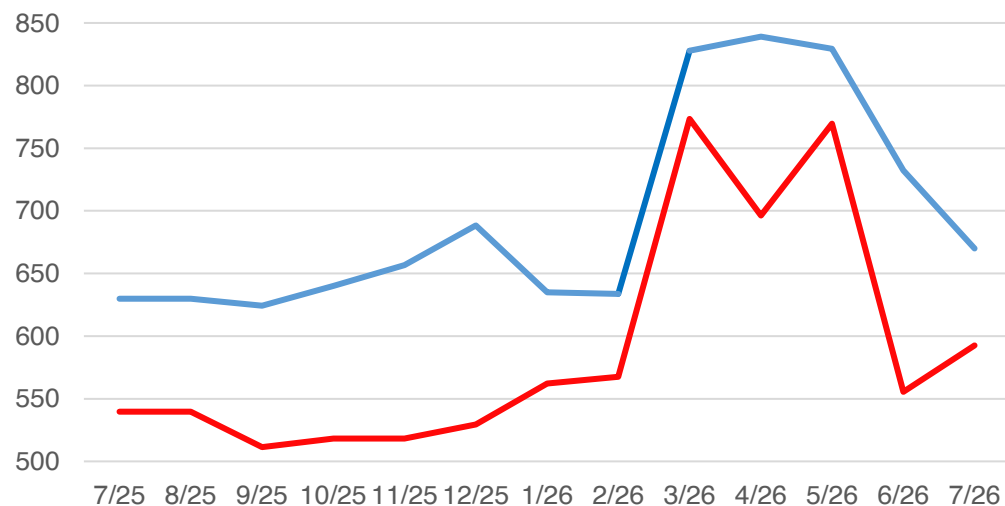


PREMIA ŁĄDOWA I ZMIANA KOSZTÓW UNIMOT

LAND PREMIUM AND CHANGE OF UNIMOT's COSTS

Szacunkowa średnia miesięczna premia łądowa oleju napędowego i benzyn [zł/m³]

Estimated monthly avg. land premium of diesel and gasoline [PLN/m³]

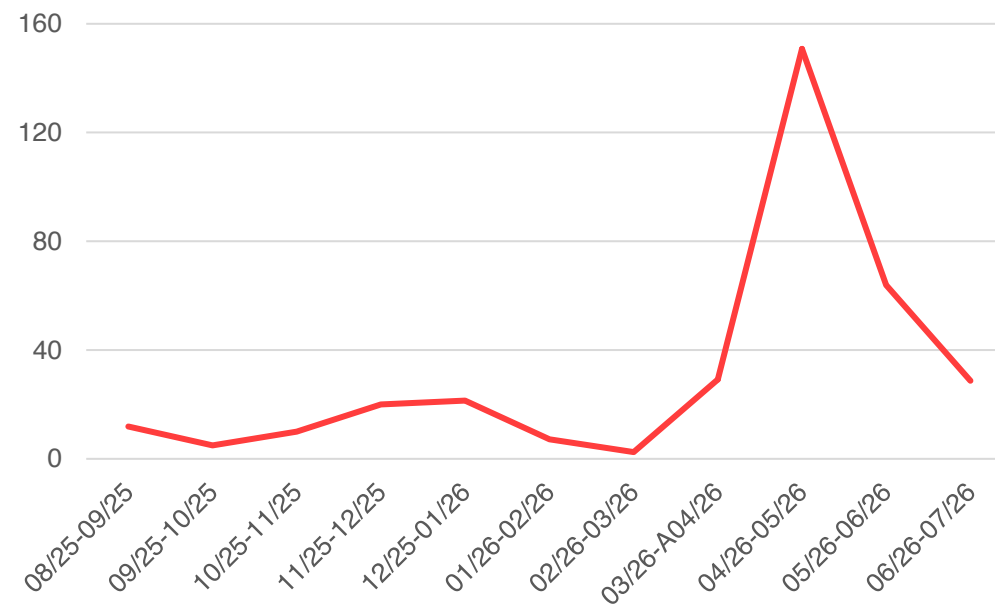


— Śr. premia łądowa oleju napędowego / Avg. land premium of diesel

— Śr. premia łądowa benzyn / Avg. land premium of gasoline

Olej napędowy - miesięczne backwardation [USD/T]

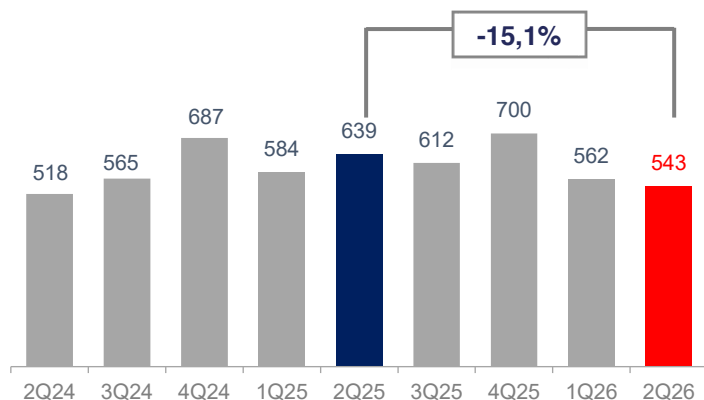
Diesel – 1M backwardation [USD/T]



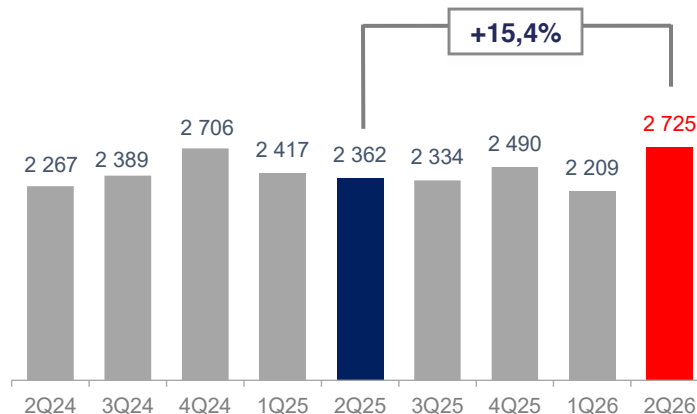


SEGMENT PALIWA CIEKŁE / LIQUID FUEL SEGMENT

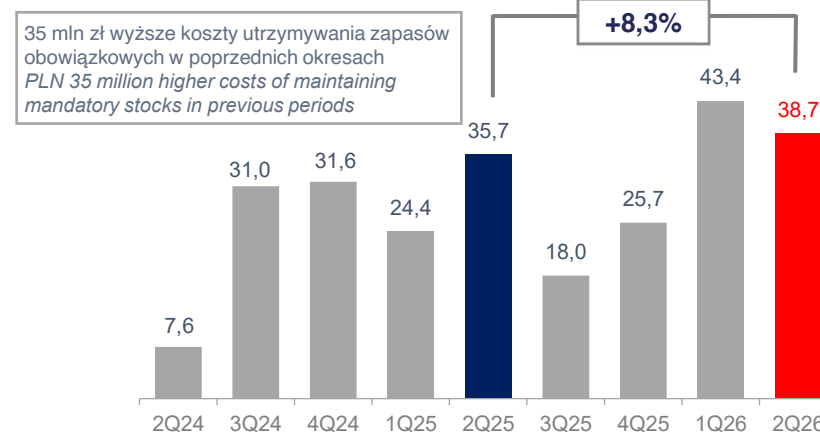
Wolumeny sprzedaży [w tys. m³]
Sales volumes [thousands of m³]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



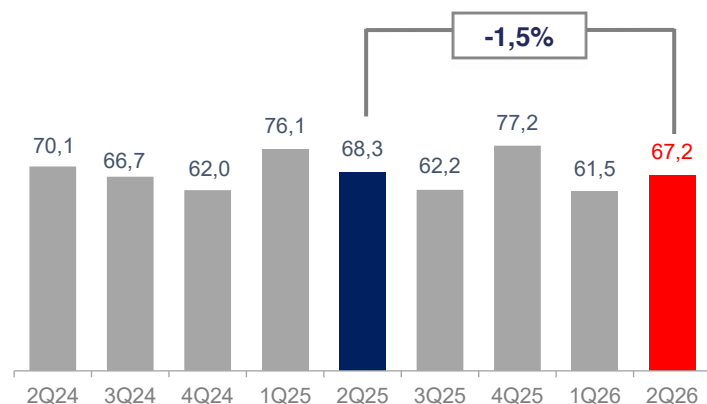
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + Wykorzystanie potencjału rynku związanego z wdrożeniem dyrektywy UE (REDII) w zakresie biokomponentów i biopaliw / Leveraging the market potential associated with the implementation of the EU Directive (RED II) on bio-based components and biofuels
- + Dzierżawa instalacji przeznaczonej do produkcji, magazynowania oraz przeładunku biokomponentów i biopaliw ciekłych, w tym estrów oraz gliceryny / Lease of a facility intended for the production, storage and transshipment of bio-components and liquid biofuels, including esters and glycerine
- Sytuacja na Bliskim Wschodzie / The situation in the Middle East
- Zmiany w obciążeniach publicznoprawnych: podatek od zysków nadzwyczajnych, podwyższony CIT, wyższe opłaty koncesyjne / Changes to public-law charges: windfall tax, increased corporation tax, higher concession fees
- Silne backwardation, wyższe koszty finansowania, premii i frachtów morskich / Significant backwardation, higher financing costs, premiums and sea freight rates

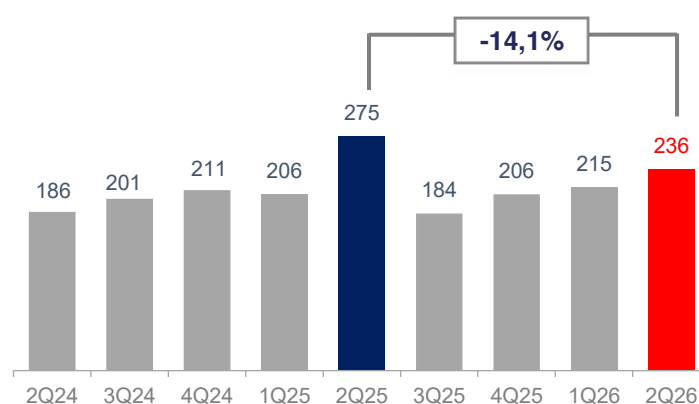


SEGMENT LPG / LPG SEGMENT

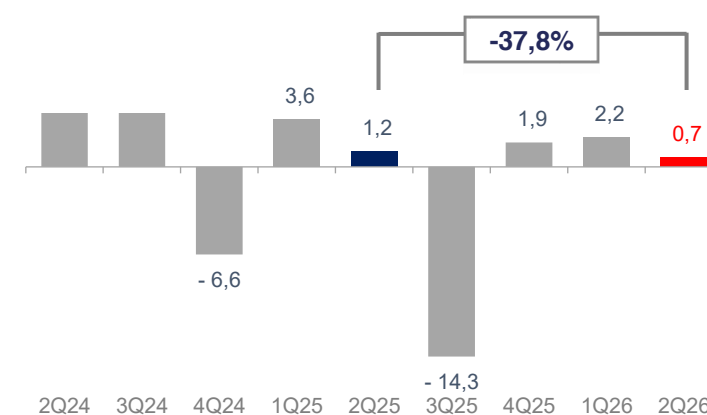
Wolumeny sprzedaży [w tys. ton]
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Poprawa warunków rynkowych po pełnym embargu UE na rosyjskie LPG i poprawa marż / Improved market conditions following the EU's full embargo on Russian LPG and higher margins
- Wybuch konfliktu na Bliskim Wschodzie wywołał bardzo duży niepokój na rynkach energetycznych oraz dynamiczne ruchy cenowe, w tym gazu LPG / The outbreak of conflict in the Middle East has caused considerable concern in the energy markets and led to sharp price fluctuations, including for LPG
- Wprowadzenie rozwiązań prawnych określających maksymalną cenę detaliczną paliw, które nie objęły gazu LPG. Spowodowały one spadek popytu na gaz LPG będący konsekwencją niekorzystnej proporcji cen benzyn i gazu LPG / The introduction of legal measures establishing maximum retail prices for fuels, which did not apply to LPG. These measures led to a fall in demand for LPG due to the unfavourable price ratio between petrol and LPG
- Ponoszenie wyższych kosztów logistyki / Bearing higher logistics costs

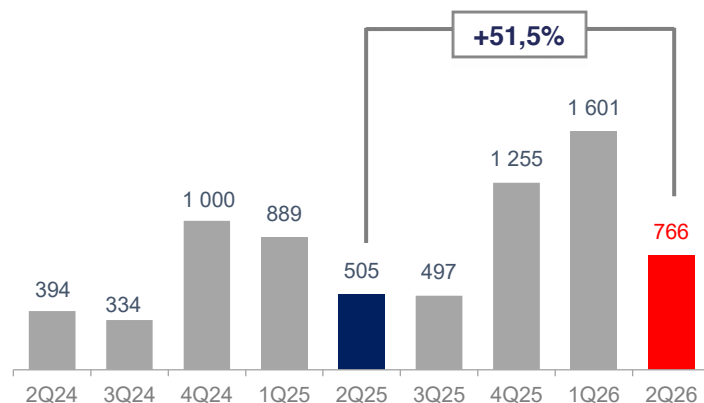
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- ➕ Utrzymywanie się wysokich cen gazu ziemnego, które powoduje wzrost popytu na LPG ze strony odbiorców przemysłowych, poszukujących alternatywnych źródeł energii / Persistently high natural gas prices, which are driving up demand for LPG from industrial customers seeking alternative energy sources
- ➖ Przedłużający się konflikt na Bliskim Wschodzie oraz potencjalne wystąpienia zerwań w łańcuchach dostaw / The prolonged conflict in the Middle East and potential disruptions to supply chains
- ➖ Kolejne rozwiązania określające maksymalne ceny detaliczne paliw, które nie obejmują gazu LPG / Further solutions defining maximum retail prices for fuels, which do not include LPG
- ➖ Wysokie koszty związane z dostosowywaniem i dywersyfikacją łańcuchów dostaw, zapewniających Grupie UNIMOT elastyczność operacyjną, w tym m.in. wykorzystanie terminala przeładunkowego paliw na terenie Niemiec / The high costs associated with adapting and diversifying supply chains, which provide the UNIMOT Group with operational flexibility, including, amongst other things, the use of a fuel transhipment terminal in Germany

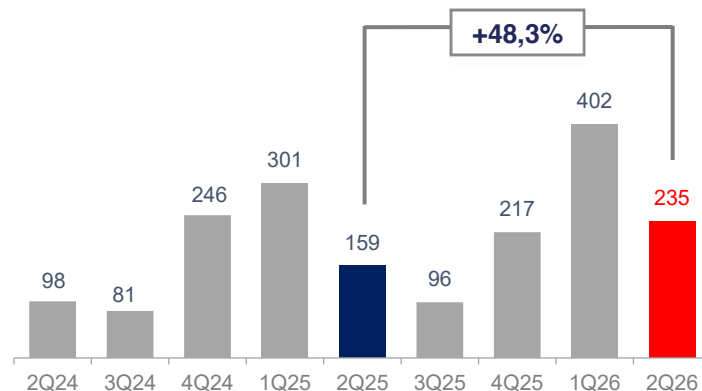


SEGMENT GAZ ZIEMNY / NATURAL GAS SEGMENT

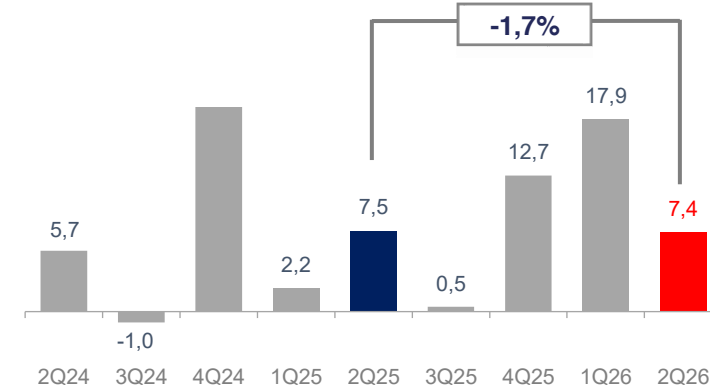
Wolumeny sprzedaży [GWh]
Sales volumes [GWh]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Zwiększenie się wolumenów sprzedaży do klientów końcowych
Increase in sales volumes to end customers
- Pozytywny wpływ działalności handlowej polegającej na dostawie gazu ziemnego na zagranicznych rynkach hurtowych
Positive impact of trading activities involving the supply of natural gas to foreign wholesale markets
- Ponoszone koszty rozbudowy sieci sprzedaży
Costs incurred in expanding the sales network

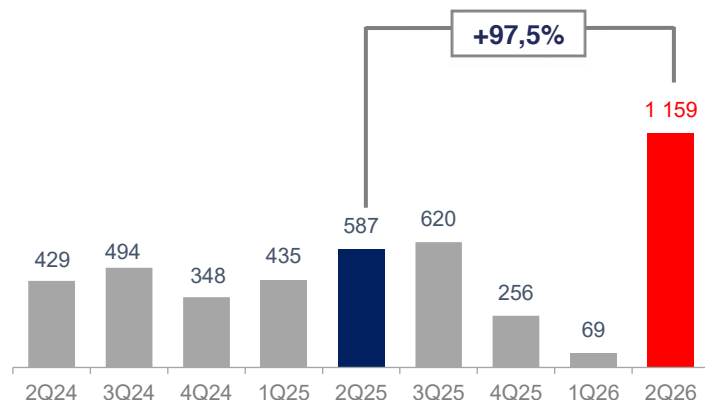
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + Rozwój sprzedaży B2B – rozbudowa sieci sprzedaży do klientów biznesowych, wspierająca wzrost wyników segmentu w kolejnych latach / *B2B sales development – expansion of the sales network targeting business customers, supporting growth in the segment's results in the coming years*
- + Wykorzystanie pojemności magazynowych – możliwość zwiększania elastyczności handlu gazem i optymalizacji zakupów oraz sprzedaży / *Utilisation of storage capacity – the potential to increase flexibility in gas trading and optimise purchases and sales*
- + Rozwój LNG – rozpoczęcie prac nad wejściem w handel gazem LNG oraz jego importem do krajów Europy Środkowej / *LNG development – commencement of work on entering the LNG trading market and importing LNG into Central European countries*
- Zmienność cen gazu – ryzyko ograniczenia popytu wśród klientów z sektora MŚP oraz zwiększone ryzyko w działalności tradingowej / *Gas price volatility – the risk of reduced demand amongst SME customers and an increased risk in trading activities*

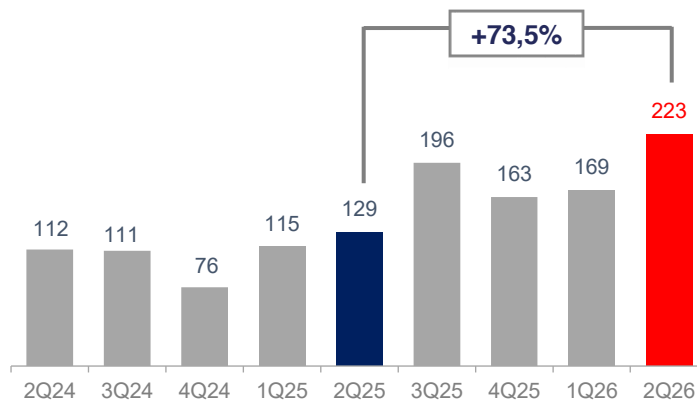


SEGMENT ENERGIA ELEKTRYCZNA / *ELECTRICITY SEGMENT*

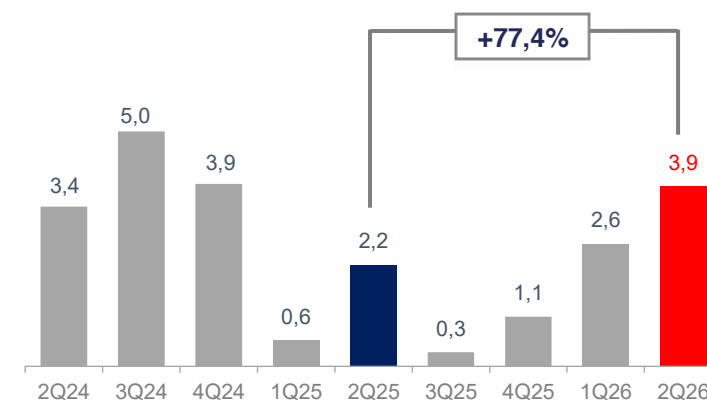
Wolumeny sprzedaży [GWh]
Sales volumes [GWh]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Total revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Zmienność cen na rynku terminowym energii elektrycznej – wpływająca na poziom realizowanych wyników działalności tradingowej
Price volatility on the electricity futures market – affecting the level of achieved trading results
- Dodatkowe przychody z usług okołoenerygetycznych – świadczonych na rzecz producentów energii elektrycznej
Additional revenue from energy-related services – rendered to electricity producers
- Rozwój sieci sprzedaży energii elektrycznej – zwiększanie liczby klientów końcowych i skali działalności w tym obszarze
Expansion of the electricity sales network – increasing the number of end customers and the scale of operations in this area

PERSPEKTYWY / *OUTLOOK*

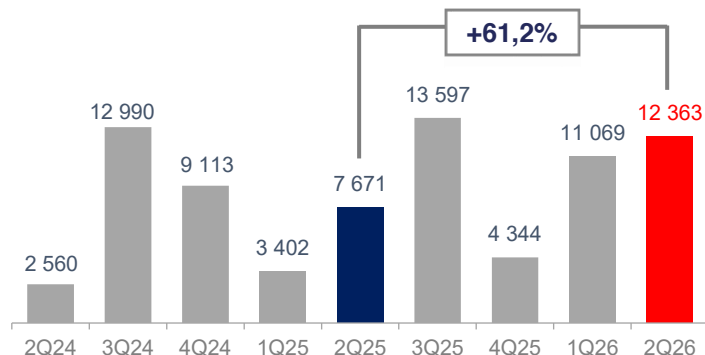
- + Rozwój sieci sprzedaży – zwiększanie skali sprzedaży energii elektrycznej do klientów końcowych / *Expansion of the sales network – increasing the scale of electricity sales to end customers*
- + Usługi elastyczności i efektywności – intensywny rozwój rozwiązań wspierających optymalizację produkcji i zarządzanie energią u klientów / *Flexibility and efficiency services – intensive development of solutions to support production optimisation and energy management for customers*
- + Synergie w Grupie – wykorzystanie połączonych kompetencji i aktywów Grupy w celu optymalizacji kosztów zarządzania pozycją sprzedażową i poprawy wyników segmentu / *Synergies within the Group – utilising the Group's combined expertise and assets to optimise the costs of managing the sales portfolio and improve the segment's performance*



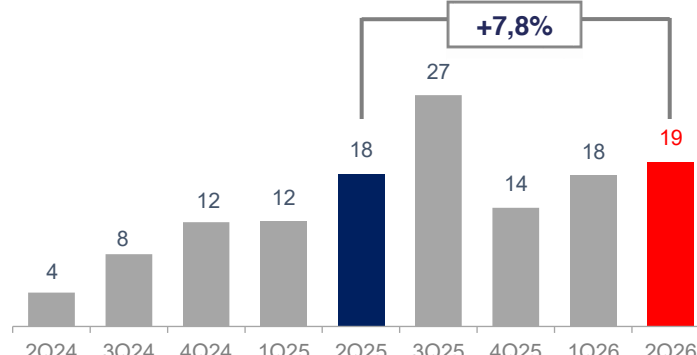
SEGMENT FOTOWOLTAIKA / ODNAWIALNE ŹRÓDŁA ENERGII

PHOTOVOLTAICS / RENEWABLE ENERGY SOURCES

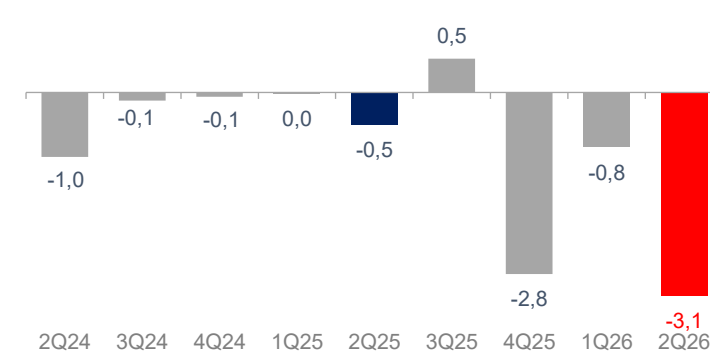
Wolumen zamontowany [kWp]
Installed volume [kWp]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Total revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Wyższe koszty finansowania i realizacja projektów o niższej marżowości
Higher financing costs and the implementation of lower-margin projects
- Odbudowa marżowości – obecnie koncentracja na kontraktach o wyższej wartości marży oraz zmiana polityki cenowej w sprzedaży detalicznej: wprowadzenie ceny minimalnej i rezygnacja z wolumenu poniżej progu opłacalności
Restoring profit margins – focusing on contracts with higher profit margins and changing the pricing policy in the retail sector: introducing a minimum price and discontinuing sales volumes below the break-even point
- Rozwój oferty – UniGrid – rozszerzanie oferty o kompleksowe, hybrydowe rozwiązanie do monitorowania, sterowania i optymalizacji instalacji PV, magazynów energii i ładowarek EV w czasie rzeczywistym, z wykorzystaniem AI
Product portfolio expansion – UniGrid – expanding the portfolio to include a comprehensive, hybrid solution for the real-time monitoring, control and optimisation of PV systems, energy storage systems and EV chargers, utilising AI

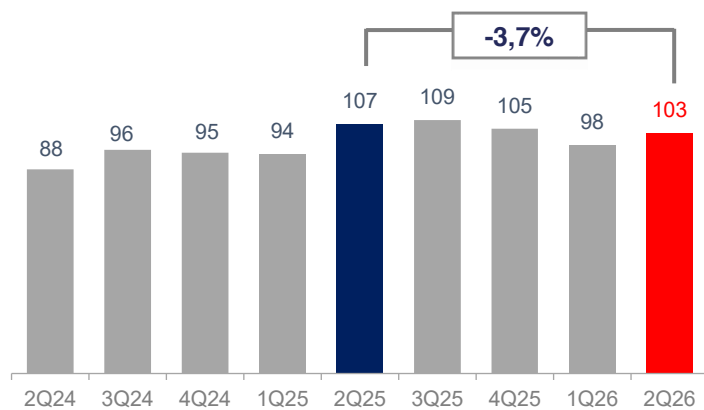
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + Rentowny udział w przetargach – skuteczne pozyskiwanie kontraktów dla inwestycji przemysłowych / *Profitable participation in tenders – successfully securing contracts for industrial*
- + Rozwój nowych kanałów sprzedaży – współpraca z zewnętrznymi grupami sprzedażowymi ukierunkowana na pozyskiwanie projektów o wyższej marżowości / *Development of new sales channels – collaboration with external sales teams aimed at securing projects with higher profit margins*
- + Rozwój magazynów energii – kontynuacja rozwoju projektów oraz pilotaż instalacji hybrydowych z wykorzystaniem UniGrid / *Development of energy storage facilities – continuation of project development and a pilot scheme for hybrid installations using UniGrid*
- + Optymalizacja kosztów i rentowności – przegląd kosztów stałych, optymalizacja ich poziomu oraz uporządkowanie alokacji kosztów projektowych w celu poprawy rentowności poszczególnych linii biznesowych / *Cost and profitability optimisation – reviewing fixed costs, optimising their levels and streamlining the allocation of project costs to improve the profitability of individual business lines*
- + Rozwój aktywów wytwórczych: lądowa farma wiatrowa / *Development of generation assets: onshore wind farm*

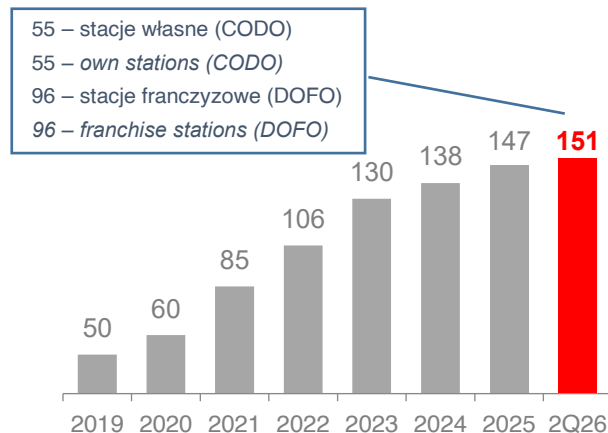


SEGMENT STACJE PALIW / PETROL STATIONS SEGMENT

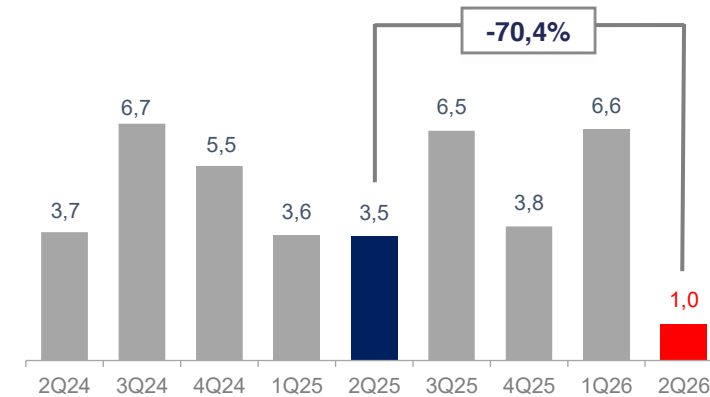
Sprzedaż na stacjach AVIA [w mln litrów]
Sales at AVIA stations [million litres]



Liczba stacji AVIA - operacyjne
Number of AVIA stations - operating



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Rozwój sieci AVIA – na koniec 1H 2026 sieć liczyła 151 stacji, w tym 96 franczyzowych i 55 własnych; w 2Q uruchomiono 5 nowych stacji, w tym 2 własne (jedną AVIA Truck) oraz 3 franczyzowe
Development of the AVIA chain – at the end of the first half of 2026, the chain comprised 151 stations, including 96 franchise stations and 55 company-owned stations; in Q2, five new stations were opened, including two company-owned stations (one AVIA Truck) and three franchise stations
- Spadek wolumenów sprzedaży paliw w wyniku wprowadzenia pakietu „CPN”
Decline in fuel sales volumes following the introduction of the “CPN” package
- Presja na marżę pozapaliwową – marża po 1H 2026 wyniosła 10,2 mln zł, co oznacza spadek o 8% r/r /
Pressure on the non-fuel margin – the margin after H1 2026 stood at PLN 10.2 million, down 8% year-on-year

PERSPEKTYWY / OUTLOOK

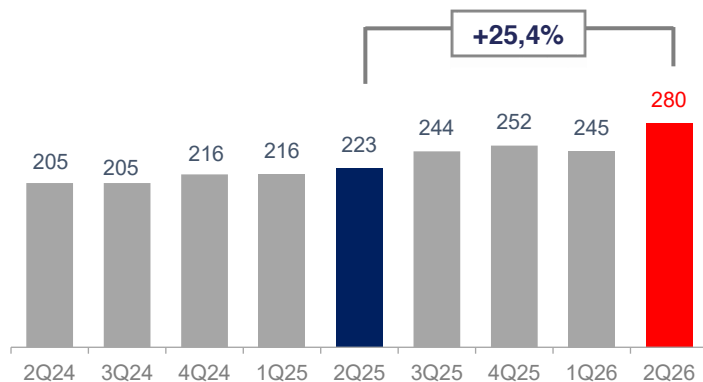
- + Dalszy rozwój sieci AVIA – przejmowanie i otwieranie nowych stacji, w tym automatycznych stacji AVIA TRUCK oraz lokalizacji o wysokim potencjale sprzedaży paliw / *Further development of the AVIA chain – the acquisition and opening of new stations, including AVIA TRUCK self-service stations and sites with high potential for fuel sales*
- + Rozwój współpracy z Żabką – kontynuacja współpracy obejmującej 6 stacji oraz uruchamianie kolejnych lokalizacji w 3Q 2026 / *Development of the partnership with Żabka – continuation of the partnership covering 6 stations and the launch of further locations in Q3 2026*
- + Rozwój międzynarodowego programu AVIA Card – uruchomienie w 2026 r. akceptacji kart AVIA na stacjach w Holandii, a następnie rozszerzenie programu na Belgię i Francję / *Development of the international AVIA Card programme – AVIA cards will be accepted at petrol stations in the Netherlands from 2026, followed by the extension of the programme to Belgium and France*



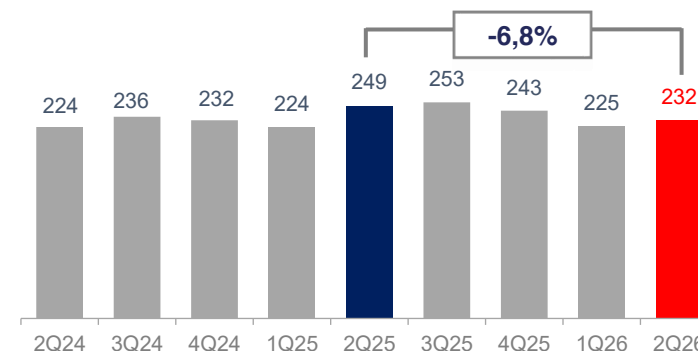
SEGMENT STACJE PALIW – DODATKOWE INFORMACJE

PETROL STATIONS SEGMENT – ADDITIONAL INFORMATION

Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Segment's revenues [PLN million]



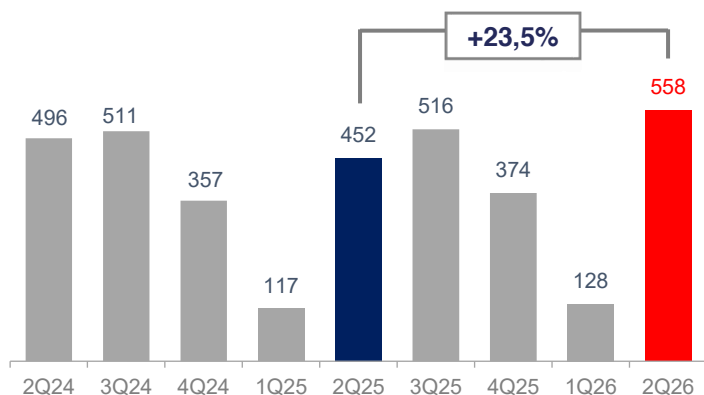
Średni wolumen sprzedaży [tys. l/mies. na stację]
Average sales volume [thousand l/m. per station]



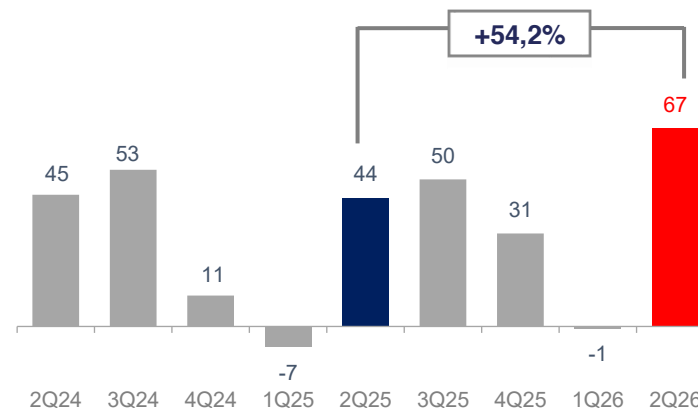
- Wzmocnienie lojalności franczyzobiorców – wdrożenie programu „Wspólny kurs z UNIMOT”, umożliwiającego wybranym partnerom uzyskanie do 150 tys. zł na zakup akcji UNIMOT po spełnieniu określonych kryteriów; podpisanie pierwszych umów planowane na wrzesień 2026 r.
Strengthening franchisee loyalty – implementation of the “Joint Investment with UNIMOT” programme, enabling selected partners to receive up to 150,000 PLN to purchase UNIMOT shares, subject to meeting specific criteria; the first agreements are scheduled to be signed in September 2026.



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Elastyczne i skuteczne mechanizmy dopasowania oferty handlowej do warunków rynkowych
Flexible and effective mechanisms for adapting the commercial offering to market conditions
- Istotna rola UNIMOT Bitumen jako tradera asfaltu, dbającego o bilansowanie dostępności produktu na rynku polskim
The significant role of UNIMOT Bitumen as an asphalt trader, ensuring a balanced supply of the product on the Polish market
- Aktywne i skuteczne zarządzanie ryzykiem rynkowym w związku ze zmiennością rynku surowców i kursów walutowych – hedging oraz optymalizacja zakupów i logistyki, a także zarządzanie zapasami
Active and effective management of market risk due to the volatility of commodity markets and exchange rates – hedging, optimisation of procurement and logistics, and inventory management
- Realizacja dostaw produktu w ramach floty własnej i jej dalszy rozwój
Delivery of products using own fleet and its further development

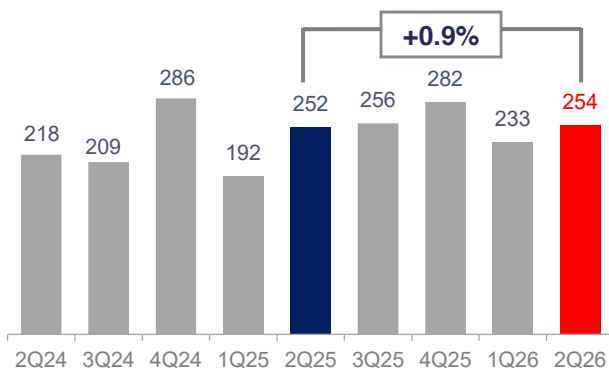
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- + Poszerzanie łańcucha dostawców / *Expanding the supply chain*
- + Nowe kierunki sprzedaży – pozyskanie nowych klientów w kraju i zagranicą / *New sales channels – acquiring new customers at home and abroad*
- + Wyższe backwardation i potencjalnie marże / *Higher backwardation and potentially margins*
- + Dalszy rozwój i rozbudowa własnej floty samochodowej wpływającej na optymalizację kosztów w zakresie obsługi klientów i dostaw produktu i optymalizacja kosztów logistycznych poprzez maksymalizację realizacji dostaw bez udziału podwykonawców / *Further development and expansion of its own vehicle fleet, leading to cost optimisation in customer service and product delivery, and optimisation of logistics costs by maximising the number of deliveries carried out without involvement of subcontractors*
- Sytuacja geopolityczna wpływająca na dostępność produktu, warunki cenowe oraz marżowość / *The geopolitical situation affecting product availability, pricing conditions and profit margins*
- Spodziewane ograniczenie popytu na asfalty / *Expected decline in demand for bitumen*

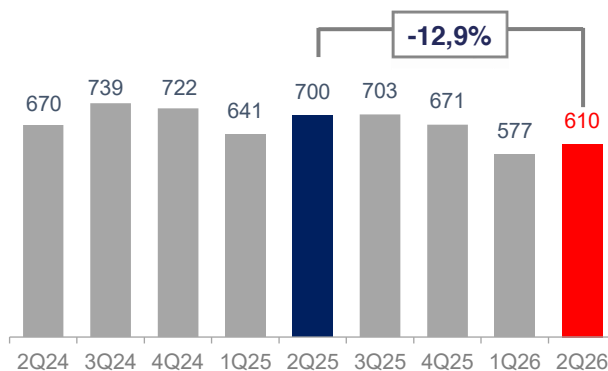


INFRASTRUKTURA I LOGISTYKA / INFRASTRUCTURE AND LOGISTICS

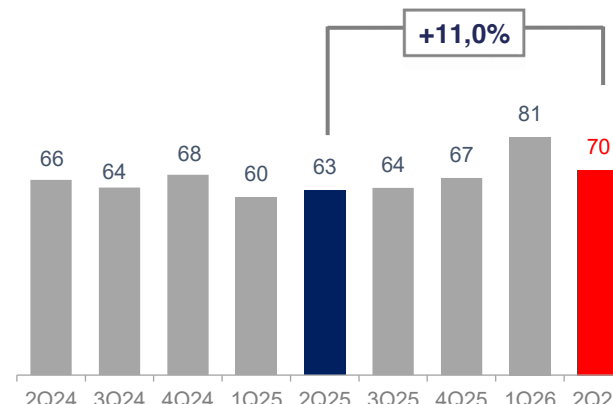
Praca przewozowa [mln ntkm]
Transport work [million ntkm]



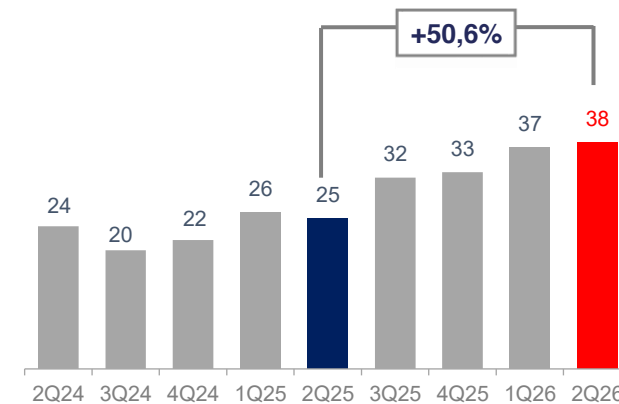
Wolumen przeładunków/ wydań na terminalach [tys. m3]
Volume of transshipments/releases at terminals [thousand m3]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Paliwa: efektywniejsze wykorzystanie pojemności magazynowych, zwiększona produkcja (mieszanie biokomponentów z paliwami w ramach tzw. bioblendingu), produkcja oleju napędowego na cele grzewcze oraz żeglugowego, produkcja LPG i estrów metylowych FAME
Fuels: more efficient use of storage capacity, increased production (blending of bio-components with fuels, known as 'bioblending'), production of diesel for heating and maritime use, production of LPG and FAME methyl esters

- Logistyka: wzrost rynku przewozów –głównie dzięki poprawie koniunktury w 2Q; rozwój własnej i dzierżawionej floty, w tym lokomotyw Dragon i wielosystemowych (2 Vectron i 1 BR232), oraz ekspansja na rynki zagraniczne wzmacniają potencjał Olavion jako międzynarodowego przewoźnika
Logistics: growth in the freight transport market – mainly due to the economic upturn in Q2; the development of its own and leased fleet, including Dragon locomotives and multi-system locomotives (2 Vectrons and 1 BR232), as well as expansion into foreign markets, are strengthening Olavion's potential as an international carrier

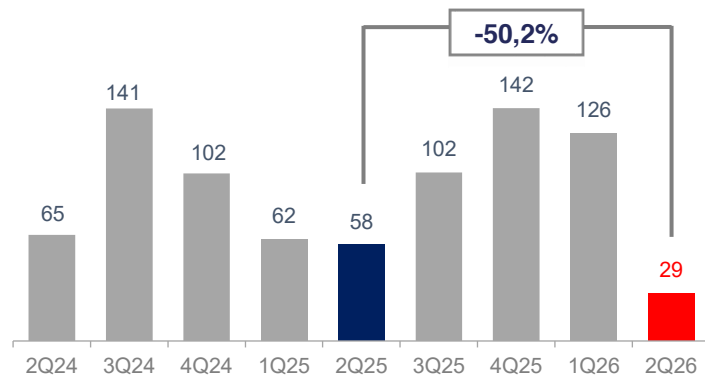
PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- ➕ Umowy typu „take or pay” zapewniają przewidywalne przychody niezależnie od faktycznego odbioru paliwa / ‘Take-or-pay’ contracts ensure predictable revenue regardless of the actual volume of fuel taken off
- ➕ Rozwój usług terminalowych, w tym wieloletnia umowa z Rządową Agencją Rezerw Strategicznych / Development of terminal services, including a long-term contract with the Government Agency
- ➕ Wzrost popytu na przewozy kolejowe, m.in. w związku z niskim poziomem wody na drogach wodnych, oraz szybsze od oczekiwań ożywienie rynku w Polsce i Niemczech / Increased demand for rail transport, partly due to low water levels on waterways, and a faster-than-expected recovery of the market in Poland and Germany
- ➕ Rozwój przewozów na kierunkach Niemcy–Polska–Ukraina / Development of transport services on the Germany–Poland–Ukraine routes
- ➖ Wzrost liczby przewoźników, modernizacje infrastruktury w Niemczech i Polsce / The increase in the number of carriers, infrastructure modernisation in Germany and Poland

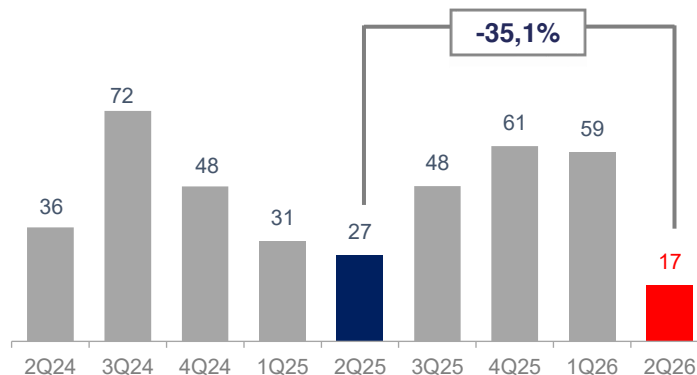


PALIWA STAŁE / SOLID FUEL

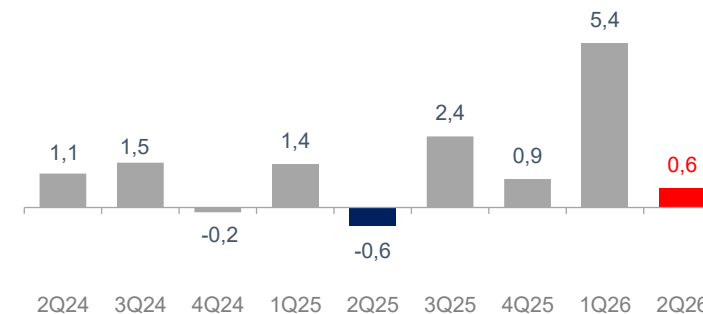
Wolumeny sprzedaży [tys. T]
Sales volumes [thousand tonnes]



Przychody ze sprzedaży [w mln zł]
Revenues [PLN million]



EBITDA (S) [w mln zł]
Adj. EBITDA [PLN million]



- Stopniowe osłabienie krzywej popytu, szczególnie widoczne w maju i czerwcu / A gradual weakening of the demand curve, particularly evident in May and June
- Wzrost i zmienność cen – ceny węgla wzrosły do ok. 125 USD/t, pozostając silnie skorelowane z cenami gazu; dodatkowym czynnikiem zmienności były poziomy zapasów / Price rises and volatility – coal prices rose to around US\$125/t, remaining strongly correlated with gas prices; stock levels were an additional factor contributing to volatility
- Utrzymująca się w 1H 2026 premia cenowa węgla importowanego API 2 względem krajowego PSCMI 1 / The price premium of API 2 imported coal over domestic PSCMI 1, which persisted in H1 2026
- Wzrost stawek transportu morskiego z Kolumbii i RPA w związku z konfliktem na Bliskim Wschodzie, wpływający na relacje cenowe / Increased sea freight rates from Colombia and South Africa due to the conflict in the Middle East, affecting price trends
- Elastyczne kształtowanie cen i aktywne zarządzanie portfelem pozwoliły wykorzystać zmienność rynku i utrzymać wysoką rentowność / Flexible pricing and active portfolio management enabled the company to capitalise on market volatility and maintain high profitability

PERSPEKTYWY / OUTLOOK

- Konsekwentne rozszerzanie portfela o pellet i inne rodzaje biomasy, zwiększające elastyczność oferty i dywersyfikujące działalność / The consistent expansion of the portfolio to include pellets and other types of biomass, thereby increasing the flexibility of the product range and diversifying the business

AGENDA

1. Podsumowanie kwartału
Summary of the quarter
2. Wyniki finansowe Grupy UNIMOT
Financial results of the UNIMOT Group
3. Wyniki finansowe po segmentach
Financial results by segment
4. Załączniki
Appendices





BILANS / BALANCE SHEET

[w tys. zł]
[PLN thousand]

30.06.26 30.06.25

Aktywa trwałe, w tym:

Fixed assets, including:

Rzeczowe aktywa trwałe
Tangible assets

833 449 789 147

Wartości niematerialne
Intangible assets

255 094 273 664

Aktywa trwałe razem
Fixed assets in total

1 697 289 1 496 975

Aktywa obrotowe, w tym:

Current assets, including:

Zapasy
Inventories

960 110 740 310

Należności handlowe oraz pozostałe
Trade and other receivables

1 165 559 915 169

Pochodne instrumenty finansowe
Financial derivative instruments

105 065 12 166

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty
Cash and cash equivalents

81 085 187 931

Aktywa obrotowe razem
Total current assets

2 410 382 1 957 702

AKTYWA RAZEM
TOTAL ASSETS

4 107 671 3 454 677

[w tys. zł]
[PLN thousand]

30.06.26 30.06.25

Kapitał własny, w tym:

Equity, including:

Kapitał zakładowy
Share capital

8 198 8 198

Pozostałe kapitały
Other capitals

240 624 275 111

Kapitał własny ogółem
Total equity

1 201 806 1 043 079

Zobowiązania długoterminowe, w tym:

Long-term liabilities, including:

z tytułu pożyczek oraz innych instr. dłużnych
loans and other debt instruments

481 038 377 083

Zobowiązania długoterminowe razem
Total long-term liabilities

710 373 659 775

Zobowiązania krótkoterminowe:

Short-term liabilities:

Kredyty w rachunku bieżącym
Overdraft

558 229 349 880

Zobowiązania krótkoterminowe razem
Total short-term liabilities

2 195 492 1 751 823

Zobowiązania razem
LT and ST Liabilities

2 905 865 2 411 598

PASYWA RAZEM
TOTAL LIABILITIES

4 107 671 3 454 677



RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH / CASH FLOW STATEMENT

[w tys. zł] [PLN thousand]	2Q26	2Q25
Zysk przed opodatkowaniem <i>Profit before taxation</i>	-117 237	- 10 264
Korekty o pozycje, w tym: <i>Adjustments by items, including:</i>		
Amortyzacja <i>Amortisation</i>	46 392	37 065
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej <i>Operating activity cash flows</i>	-204 869	136 290
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej <i>Net investment activity cash flows</i>	-56 826	-74 955
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej <i>Net financial activity cash flows</i>	21 438	-70 842
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty po pomniejszeniu o kredyty w rachunku bieżącym na koniec okresu <i>Financial resources and their equivalents net of overdrafts</i>	-240 494	-161 949



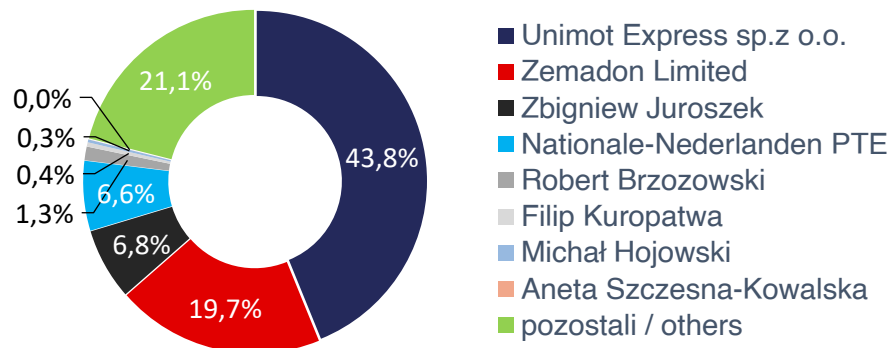
AKCJONARIAT UNIMOT S.A. SHAREHOLDERS OF UNIMOT S.A.

Akcjonariusz
Shareholder

	Liczba akcji number of shares	Udział w kapitale Share in capital	Liczba głosów Number of votes	Udział w głosach Share in votes
Unimot Express Sp. z o.o.	3 593 625	43,84%	3 593 625	42,04%
Zemadon Limited	1 616 661	19,72%	1 966 661	23,01%
Zbigniew Juroszek (pośrednio i bezpośrednio / indirectly and directly)	556 845	6,79%	556 845	6,51%
Nationale-Nederlanden PTE (portfel / portfolio)	542 400	6,62%	542 400	6,35%
Robert Brzozowski – Wiceprezes Zarządu / Vice-President of the Management Board	109 632	1,34%	109 632	1,28%
Filip Kuropatwa – Wiceprezes Zarządu / Vice-President of the Management Board	29 337	0,36%	29 337	0,34%
Michał Hojowski – Wiceprezes Zarządu / Vice-President of the Management Board	22 338	0,27%	22 338	0,26%
Aneta Szczesna-Kowalska - Wiceprezes Zarządu / Vice-President of the Management Board	674	0,01%	674	0,01%
Pozostali / Others	1 726 406	21,06%	1 726 306	20,20%
Razem / Total	8 197 818	100%	8 547 818	100%

Stan na 30.06.2026 / As of 30.06.2026

Udział w kapitale UNIMOT S.A.
Share in capital of UNIMOT S.A.



Unimot Express Sp. z o.o. oraz Zemadon Ltd. - pośrednio kontrolującym za pośrednictwem „Family First Foundation” jest Prezes Zarządu Adam Sikorski wraz z rodziną
Unimot Express Sp. z o.o. and Zemadon Ltd. - indirectly controlled through the 'Family First Foundation' by the President of the Management Board Adam Sikorski along with his family



Blending biopaliw – fizyczne mieszanie paliw pochodzenia kopalnego z biokomponentami pochodzącymi z przetwórstwa biomasy. Od 2017 r. bioblending jest obowiązkowym sposobem na częściowe wykonanie Narodowego Celu Wskaźnikowego.

EBITDA – zysk przed odliczeniem odsetek, podatków, deprecjacją i amortyzacją (ang. Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization).

EBITDA skorygowana, EBITDA (S) – wartość EBITDA skorygowana o zdarzenia jednorazowe oraz pozycje mające charakter niepieniężny (w przypadku UNIMOT to np. wycena zapasów, przesunięcia kosztów, rezerwy)

Hedging – strategia zabezpieczająca przed niekorzystnymi zmianami cen produktów, walut lub papierów wartościowych. UNIMOT wykorzystuje hedging do zabezpieczania się przed zmianami cen oleju napędowego, gazu ziemnego, energii elektrycznej oraz walut (głównie USD).

Marża detaliczna – różnica pomiędzy ceną hurtową a detaliczną. W związku z tym, że UNIMOT rozwija sieć stacji paliw w systemie franczyzowym, marża detaliczna uzyskiwana jest jedynie na stacjach własnych spółki.

Marża hurtowa – różnica pomiędzy ceną zbytu, a ceną pozyskania towaru do sprzedaży. Marża hurtowa to wartość jaką UNIMOT generuje na sprzedaży paliw po potrąceniu kosztów związanych z dostępnością towaru do sprzedaży (m.in. kosztów samego towaru, jego transportu, wykonania NCW, kosztów magazynowania).

Narodowy Cel Wskaźnikowy (NCW) – obowiązek wprowadzania na rynek paliw transportowych ze źródeł odnawialnych (biokomponentów/biopaliw).

Opłata emisyjna – opłata w wysokości 8 gr od każdego litra benzyny i oleju napędowego nałożona na podmioty sprzedające paliwa na terenie Polski. Opłata obowiązuje od 2019 r., a pobierane środki zostaną przeznaczone na nowoutworzony Fundusz Niskoemisyjnego Transportu.

Paliwo B100 – ester metylowy stosowany jako samoistne paliwo do silników z zapłonem samoczynnym.

Platts ARA – ceny referencyjne dla paliw w transakcjach natychmiastowych zbierane i publikowane codziennie przez agencję Platt's. ARA dotyczy miejsca odbioru/dostarczenia towaru – w tym wypadku porty Amsterdam, Rotterdam, Antwerpia.

Towarowa Giełda Energii (TGE) – licencjonowany podmiot prowadzący rynek regulowany. Przedmiotem obrotu na TGE są m.in. gaz ziemny oraz energia elektryczna, którymi obrót prowadzi Grupa UNIMOT.

Zapas obowiązkowy – zapas paliwa utrzymywany przez podmioty wytwarzające i sprowadzające na teren Polski określone paliwa ciekłe. Podmioty te zobligowane są bowiem do utrzymywania określonych rezerw paliw, którymi handlują, w celu zapewnienia bezpieczeństwa energetycznego kraju.

Bio-fuels blending – physical blending of fossil fuels with biocomponents that come from processing biomass. Since 2017 bio-blending has been an obligatory element to partially fulfil the National Indicative Target.

EBITDA – Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

Adj. EBITDA – EBITDA value adjusted by single events and items of non-monetary nature (in case of UNIMOT this is e.g. valuation of reserves, relocation of costs, provisions)

Hedging – a strategy of securing against excessive fluctuations in prices of commodities, currencies or securities. UNIMOT uses hedging to secure against alterations of prices of diesel, natural gas, electricity and currencies (mainly USD).

Retail margin – the difference between the wholesale and retail price. As UNIMOT is developing the chain of franchise petrol stations, the retail margin is only obtained at Company's own stations

Wholesale margin – the difference between the disposal price and the price at which a product has been acquired for sale. The wholesale margin is a value that UNIMOT generates on sales of fuels net of costs related to availability of a product for sale (among others, cost of the product itself, its transport, NIT fulfilment, storage costs).

National Indicative Target (NIT) – an obligation to introduce into the market transport fuels from renewable sources (biocomponents/bio-fuels).

Emission fee – a fee in the amount of PLN 8 grosz per each litre of petrol and diesel oil imposed on entities that sell fuels in the territory of Poland. The fee is in force since 2019, and the collected resources will be destined for the newly-created Low-Emission Transport Fund.

B100 Fuel – methyl ester applied as autonomous fuel for compression ignition engines.

Platts ARA – reference prices for fuels in spot transactions collected and published daily by Platt Agency. ARA concerns places of product delivery/supply – in this case ports of Amsterdam, Rotterdam, Antwerp.

Polish Power Exchange (PPE) – a licenced entity that manages the regulated market. The subject of trading at the PPE are, among others, natural gas and electricity, which are traded by the UNIMOT Group.

Compulsory reserve – reserve of fuel maintained by entities that produce and import into the territory of Poland particular liquid fuels. These entities are obliged to maintain determined reserves of fuels that they trade so as to ensure the energy security of the country.

Dziękujemy za uwagę

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez Unimot S.A. („Spółka”) na potrzeby jej akcjonariuszy, analityków oraz innych kontrahentów. Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży, ani oferty mającej na celu pozyskanie oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów. Niniejsza prezentacja nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej ani oferty świadczenia jakiegokolwiek usługi. Dane przedstawione w prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, iż niektóre dane pochodzą ze źródeł zewnętrznych i nie były niezależnie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w niniejszej Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia. Spółka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za jakiegokolwiek decyzje podjęte w oparciu o informacje i opinie zawarte w niniejszej prezentacji. Unimot S.A. informuje, że w celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.

Thank you for attention

This presentation has been prepared by Unimot S.A. (“Company”) for its shareholders, analysts, and other contractors. This presentation has been prepared solely for information and is not an offer to buy or sell or a solicitation of an offer to buy or sell any securities or instruments. This presentation is not an investment recommendation or an offer to provide any services. All efforts have been made to present the data in this presentation; however, some data are derived from external sources and have not been independently verified. No warranty or representation can be given that information in this presentation is exhaustive or true. The company holds no liability for any decisions made on the basis of any information or opinion in this presentation. Unimot S.A. informs that in order to obtain information about the Company reference should be made to periodic and current reports published in compliance with applicable provisions of Polish legislation.

